

PROJECT QATAR 2019

FUAR BİLGİ NOTU

29 Nisan-1 Mayıs 2019

Doha/Qatar



MEPEX

ANKARA METAL PRODUCTS EXPORTERS ASSOCIATION

İçindekiler

1.	ÜLKEYE İLİŞKİN BİLGİLER	4
2.	GENEL GÖRÜNÜM	4
2.1	Coğrafi Konum	4
2.2	Siyasi ve İdari Yapı	4
2.3	Nüfus Yapısı ve İşgücü	5
2.4	Doğal Kaynaklar ve Çevre	5
3.	GENEL EKONOMİK DURUM	6
3.1	Temel Ekonomik Göstergeler	6
3.2	Ekonomik Yapı	6
3.3	Ekonomi Politikası	6
3.4	Ekonomide Geleceğe Yönelik Beklentiler	7
3.5	Genel Durum	8
3.6	Dış Ticaret Göstergeleri “Milyon Dolar”	8
3.7	Katar’ın İthalatında Başlıca Ürünler “Bin Dolar”	9
3.8	Başlıca Ülkeler İtibarı ile Dış Ticaret	10
4.	KATAR’IN DIŞ TİCARET POLİTİKASI VE VERGİLER	10
4.1	Dış Ticaret ve Gümrük Mevzuatı	10
4.2	Gümrük Vergileri	11
4.3	İthalat Yasakları	11
4.4	Geçici İthalat	11
4.5	Katar’a İhracatta Gerekli Belgeler	12
4.6	Standartlar	12
5.	TÜRKİYE İLE TİCARET	13
5.1	Türkiye –Katar Dış Ticaret Göstergeleri bin ABD Doları	13
5.2	Katar’a İhracatımızda Önem Arz Eden Ürünler 1.000 Dolar	14
5.3	Katar'da Türk Müteahhitlik Sektörü	15
5.4	Dağıtım Kanalları	16
5.5	Acentalar	17
5.6	Franchising	17
5.7	Doğrudan Pazarlama	17
5.8	Kamu Alımları	18
5.9	Reklam ve İlan Olanakları	18
5.10	Fiyatlandırma	19
5.11	Satış Sonrası Hizmetler	19
5.12	Etiketleme	19

5.13	Ödeme Şekilleri.....	20
5.14	Navlun ve Taşımacılık	20
6.	İŞADAMLARININ PAZARDA DİKKAT ETMESİ GEREKEN HUSUSLAR	21
6.1	Ticareti Etkileyen Kültürel Faktörler.....	21
6.2	Pasaport ve Vize İşlemleri	22
6.3	Resmi Tatiller ve Çalışma Saatleri	22
6.4	Yerel Saat.....	22
6.5	Yerel Ölçü Birimleri	22
6.6	Telefon Kodları	22
6.7	İklim.....	22
7.	FUAR BİLGİLERİ ve FUAR DEĞERLENDİRMESİ.....	23
7.1	Project Qatar 2019 Fuarı Stant Ziyaretçileri	31

1. ÜLKEYE İLİŞKİN BİLGİLER

Gayrisafi Yurtiçi Hasıla : 193.502 Milyon USD (Tahmini 2019-IMF)

Kişi başına GSYİH : 70.288 Milyon USD (Tahmini 2019-IMF)

Büyüme Oranı (%) : 2,64 (2018, IMF)

Nüfus : 2.753.000 Milyon (2018, IMF)

Yüzölçümü (km²) : 11.521 km²

Başkent : Doha

2. GENEL GÖRÜNÜM

2.1 Coğrafi Konum

Katar gerek nüfus gerek yüzölçümü açısından küçük Körfez ülkelerinden bir tanesidir. Arap Yarımadası'nın doğu kıyısında yaklaşık 11.521 km²'lik bir alana sahiptir. Kıyı şeridi 550 km, kara sınırı ise 60 km olup, Suudi Arabistan'la komşudur.

2.2 Siyasi ve İdari Yapı

Ülkede Osmanlı egemenliği 1871 yılında başlamış olup, I. Dünya Savaşı sırasında Osmanlı İmparatorluğu'nun Arap Yarımadası'ndan çekilmesiyle birlikte, 1916 yılında Birleşik Krallık ile imzalanan Anlaşmayla Katar'ın savunma ve dışişleri Birleşik Krallık tarafından üstlenilmiştir.

Birleşik Krallığın bölgeden çekilmesiyle birlikte Katar Eylül 1971'de bağımsızlığını ilan etmiştir. Katar aynı tarihlerde Birleşmiş Milletler'e ve Arap Birliği'ne, 1981 yılında da Körfez İşbirliği Konseyi'ne üye olmuştur.

1995 yılında bir saray darbesiyle ülkenin yönetimi Şeyh Hamad bin Khalifa al Thani'ye geçmiştir. O tarihten bu yana, Katar sosyal ve ekonomik alanlarda reformlar yaparak hızlı bir kalkınma süreci sergilemektedir. Şeyh Hamad al-Thani, resmi olarak 25 Haziran 2013 tarihinde resmi bir törenle, dördüncü oğlu, Şeyh Tamim bin Hamad al-Thani'ye görevini devretmiştir.

Katar, anayasal monarşidir. Tüm yetkiler Emir'de toplanmış olup, Bakanlar Kurulu ve Başbakan Emir tarafından atanmaktadır.

[İçindekilere dönüş](#)

2.3 Nüfus Yapısı ve İşgücü

Katar’da yüksek bir nüfus artış hızı görülmekle birlikte, söz konusu oran ülkenin sanayileşme ve yatırım çalışmaları kapsamında özellikle doğalgaz ve altyapı çalışmaları için bu ülkeye gelen yabancıların sayısındaki artıştan kaynaklanmaktadır. Ülkede çalışan yabancıların çoğunluğu Hindistan, Pakistan, Nepal ve Filipinler’den gelmektedir. 2012 yılı itibariyle ülke nüfusu 1.8 milyon olarak görülmektedir. EIU verilerine göre 2015 yılı nüfusu 2,2 milyon olarak gerçekleşmiş, 2017 yılında da Katar’ın nüfusu 2,6 milyon olmuştur. Ülke nüfusunun %77’si erkek, % 47,5’i 29 yaşın altındadır. Bu oransızlıklar da yabancı işgücüne bağlı olarak ortaya çıkmaktadır. Nüfusun %90’ı şehirlerde yaşamaktadır. Başkent Doha nüfusun 45,7’sini, 10 km uzaklıktaki Rayyan ise %36,7’sini barındırmaktadır.

Ülkenin işgücü neredeyse tamamıyla yabancı işçilere dayanmaktadır. Katar’da hükümet tarafından sürdürülen çalışmalar ağırlıklı olarak Katarlı işgücünün kalitesinin artırılarak özel sektörde istihdam edilmesini amaçlamaktadır. Bu çerçevede, ülkede faaliyet gösteren çok uluslu şirketlerle birlikte Katarlılar için yoğun mesleki eğitim programları düzenlenmektedir. Diğer taraftan ülkede işgücüne tanınan haklar da Katarlılarla sınırlı kalmaktadır. Yabancı işgücünün çalışma izinleri İçişleri Bakanlığı’nca düzenlenmektedir. Katar’da çalışan her yabancı için bir kefil zorunludur. Bu nedenle, ülkede iş yapmak isteyen her yabancı şirketin yatırımı için getireceği yabancı çalışanların kefalet işlemlerini kefil / ortağı ile en başta çözmesi gerekmektedir. İçişleri Bakanlığı’nın ve kefilin kabulü ile yabancı işçinin kefaleti el değiştirebilmektedir. Bununla birlikte, İçişleri Bakanlığı’nın kabulüne bağlı olarak kefil hakkında geçerli bir şikayette bulunan çalışanın kefaleti bir başkasına geçebilir.

Diğer taraftan, ikamet izni içerisinde kefalet yalnızca iki kere değiştirilebilir. Bir yabancının ikamet izni iptal edilirse, kişi Katar’a işçi vizesi ile 2 yıl içerisinde giriş yapamaz.

2.4 Doğal Kaynaklar ve Çevre

Hidrokarbon oldukça önemlidir. Petrol Dukhan ve Qatari’de çıkarılmakta olup Katar Ekonomisi petrol ve doğalgaza dayalıdır. Ülkenin GSYİH’nın %56’sı, ihracat gelirlerinin ise % 89’u petrol ve doğalgaz sektöründen elde edilmektedir. Doğalgaz da ülke için oldukça önemli bir yeraltı kaynağıdır. Dünyanın en büyük 3. doğalgaz rezervine sahip bulunan Katar’ın rezervleri, dünya doğalgaz rezervlerinin %15’ine tekabül etmektedir. Katar’ın doğalgaz üretimini 300 yıl boyunca sürdürebileceği tahmin edilmektedir

Katar’ın petrol rezervi ise 25,2 milyar varildir. Katar’ın ihracat gelirlerinin %49’unu petrol, %40’ını LNG teşkil etmektedir.

Ülkenin tamamına yakını düzlük olup, en yüksek rakım deniz yüzeyinden 40 m’dir. Ülkenin kuzeybatısında bazı tepeler, güneydoğusunda ise kum tepeleri bulunur.

Ülkenin iklim yapısı çöl iklimidir. Yazın hava sıcaklığı 50°C civarındadır. Yüzey suları ve bitki örtüsü yok denecek kadar azdır. Bazı kuyulardan yeraltı suyu çıkarılmakta ise de, suyun tamamı denizden arıtma yoluyla elde edilmektedir.

[İçindekilere dönüş](#)

3. GENEL EKONOMİK DURUM

3.1 Temel Ekonomik Göstergeler

	2014 ^a	2015 ^a	2016 ^a	2017 ^a	2018 ^b	2019 ^c
GSYİH (US\$ milyon)	206,225	161,740	151,732	166,929	177,548	173,631
Reel büyüme (%)	4.0	3.7	2.1	1.6	1.9	1.8
Kişi başına GSYİH (US\$, satın alma gücü paritesine göre)	127,318	127,647	127,497	128,375	129,617	131,814
Tüketici Fiyat Enflasyonu (ort)	2.8	2.7	1.8	0.6	0.0 ^a	1.8
İhracat fob (US\$ milyar)	126,702	77,294	57,309	67,498	77,754	73,091
İthalat fob (US\$ milyar)	-31,145	-28,496	-31,934	-30,766	-32,108	-35,184
Cari Hesap Dengesi (US\$ milyar)	49,410	13,751	-8,270	6,426	12,788	3,915
Döviz Kuru QR:US\$ (av)	3.64	3.64	3.64	3.64	3.64	3.64

Kaynak: Economist Intelligence Unit (a gerçekleşen b EIU tahmini c EIU projeksiyonu) Şubat 2019

A

Gerçekleşen b EIU tahmini c EIU projeksiyonu

Kaynak: Economist Intelligence Unit Ekim, 2018)

3.2 Ekonomik Yapı

1995 yılında iktidarı ele geçiren Şeyh Hamad bin Khalifa al Thani'nin, borçlanarak ekonomiyi çeşitlendirme politikalarına hız verme düşüncesi, artan enerji fiyatlarının da etkisiyle ülke ekonomisine önemli katkılarda bulunmuştur.

EIU tahminlerine göre ülkede satın alma gücü paritesi göz önüne alındığında kişi başına düşen milli gelir 130.000 \$'ı aşmıştır. Bu itibarla, Katar bölgenin en iyi ekonomik performans gösteren ülkesi haline gelmiştir. Doğalgazın dünya ekonomisinde giderek artan önemi, Katar'ın güçlü ekonomik kalkınma politikalarının başarısını arttıracaktır.

3.3 Ekonomi Politikası

Katar Hükümeti tarafından uygulanan ekonomik politikalar temel olarak, ülkenin zengin yeraltı kaynaklarının da yardımıyla hızlı bir kalkınma sürecini yakalamayı, dışa açık ve dünyaya entegre bir ekonomi yaratmayı, güçlü ve aktif bir özel sektör oluşturarak ekonomide kamu kesiminin baskın rolünü azaltmayı amaçlamaktadır.

Ekonomik yapının petrole olan bağımlılığını azaltmak isteyen Katar Hükümeti 1987 yılında keşfedilen zengin doğalgaz kaynaklarını etkin bir biçimde kullanarak gelir kaynaklarını artırmayı öngören bir politika uygulamaktadır. Doğalgaz ihracatı, Katar'ın toplam ihracatının %40'ına ulaşmıştır. Söz konusu oranın önümüzdeki dönemde daha da artması beklenmektedir. Katar'ın toplam doğal gaz rezervi 25,3 trilyon m3 ve yıllık LNG ihracatı 31 milyon tondur. Katar LNG ihracatını yılda 77 milyon ton düzeyine çıkarmayı hedeflemektedir. LNG tesisleri, Katar'ın imalat sanayiinin en önemli kolu olarak göze çarpmaktadır.

[İçindekilere dönüş](#)

Ayrıca, doğalgazdan petrol ürünleri üretilmesini ve ihraç edilmesini öngören “GTL – gas to liquids” teknolojisi konusunda da önemli adımlar atılmış bulunmaktadır. Diğer taraftan, ekonominin çeşitlendirilmesine ilişkin politikalar sadece doğalgaz ve buna bağlı sanayi tesislerinin kurulması ile sınırlı kalmamakta, enerji dışı alanlarda faaliyet gösterecek firmaların Katar’a çekilmesine de çalışılmaktadır. Bu çerçevede, Ras Laffan ve Mesaieed Sanayi Bölgelerinin yanı sıra; Katar Bilim ve Teknoloji Parkı (Qatar Science and Technology Park) ve Katar Finans Merkezi (Qatar Financial Center) kurularak, teknoloji ve finans alanlarında yabancı yatırımcıların bu iki “serbest bölgede” %100 yabancı sermayeli şirket kurarak faaliyet göstermelerine imkan tanınmıştır. Hükümet tarafından uygulanmakta olan para politikasının temeli Katar Riyali’nin ABD Doları’na bağlı çıkmasını korumaya yöneliktir. Petrol gelirlerinin devletin toplam gelirleri içerisindeki payının % 60’dan fazla olması nedeniyle devlet harcamaları da petrol fiyatlarındaki dalgalanmalardan direkt olarak etkilenmektedir.

3.4 Ekonomide Geleceğe Yönelik Beklentiler

Düşük nüfusu ve yüksek petrol ve doğalgaz rezervleri Katar’ı Körfez İşbirliği Konseyi üyeleri arasında ekonomik olarak en çok gelecek vaadeden ülkelerden biri konumuna koymaktadır. Bununla beraber Katar’ın Dubai ve Bahreyn örneklerinde olduğu gibi ekonomisinde çeşitlilik sağlayarak ekonomik büyüme için daha stabil bir çevre yaratması gerekmektedir. Katar’a Suudi Arabistan’ın önderliğinde uygulanan ekonomik ve siyasi ambargo, ülkede gıda ve bir takım temel ihtiyaç maddelerinde kıtlık yaşanmasına sebebiyet vermiş, bu durum da emtia fiyatlarında ani bir yükselmeye neden olmuştur. Katar Hükümeti, körfez ülkelerinin uyguladığı yaptırımlar süresince finansal durumunu koruyacağını ısrarla yinelemiş, fakat Katar Riyali’nin ABD Doları’na bağlı çıkmasını korumaya yönelik çalışmalar Katar’ın finansal durumunu ciddi oranda sarsmıştır. Katar, Ağustos 2017’de Dünya Ticaret Örgütü (WTO)’ne Suudi Arabistan, Mısır, Bahreyn ve BAE’nin uygulamakta olduğu boykottan ötürü resmi şikayette bulunmuştur. Katar Hükümeti, en iyi ihtimalle önümüzdeki üç yıl boyunca bütçe açığı vereceğini açıklamıştır. Katar’ın enflasyon oranı 2017 itibarıyla yıllık olarak % 0,6’ya düşmüştür. 2017 yılında başlayan ambargo sonrasında Katar ekonomisinin hidrokarbon kaynaklara bağımlılığının azaltılması ve ekonominin çeşitlendirilmesine ilişkin olarak adımlar 2018 yılı ilk çeyreğinde de devam etmiştir. 2018 yılı başında Katar’da Serbest Bölge oluşturulmasına ilişkin kanun onaylanmıştır. Bu şekilde iş kurma prosedürlerinin kolaylaştırılması, alt yapı ve üst yapı hizmetlerinin temin edilmesi gibi imkanlar sağlanarak yabancı yatırımları ülkeye çekmek amaçlanmaktadır. Mart ayında ikincisi açıklanan Ulusal Kalkınma Stratejisinde de yatırım ortamının iyileştirilmesi, ülkede yabancı yatırımların arttırılması, özel sektörün güçlendirilmesi ve ekonomik faaliyetlerde petrol dışı alanlarında çeşitlendirilmesi amaçlarına öncelik verilmiştir. 2016 yılında başlayan ve maliyet azaltmak ve verimliliği arttırmak amacıyla başlatılan Qatar Gas ve Ras Gas şirketlerinin birleştirilmesi süreci 2018 yılı Ocak ayında tamamlanmış ve iki şirket Qatar Gas şemsiyesi altında birleşmiştir. EIU tahminlerine göre dış ticaret-dört boykot ülke (Suudi Arabistan, BAE, Bahreyn ve Mısır) ile hariç-kesintiye uğramayacaktır. Bu nedenle, ekonominin 2019-23 döneminde yılda yaklaşık %2.5 oranında genişlemesi beklenmekte. Katar’ın bölgedeki diplomatik izolasyonu, 2022’de ev sahibi olduğu futbol Dünya Kupası’na yönelik hazırlıklarla birlikte petrol üretimini genişletmesine rağmen, kısa vadeli büyümeyi sınırlandıracaktır. EIU verilerine göre GSYİH büyümesinin 2019-21’de %1,9 olacağını tahmin edilmektedir.

[İçindekilere dönüş](#)

3.5 Genel Durum

Katar dış ticareti, uluslararası enerji fiyatlarına bağlı olarak şekillenmektedir. Diğer taraftan, tamamlanmış veya sürdürülmekte olan petrol ve gaz sektöründeki yatırımlar, altyapı geliştirme programı, sanayi, eğitim ve turizm sektöründeki yatırımlarla artan ihracat ve ithalata bağlı olarak dış ticaret hacmi son yıllarda katlanarak gelişmektedir. Genel olarak Katar, önemli ölçüde ticaret fazlası vermektedir. 2011 yılında 92 milyar dolar olan dış ticaret fazlası, 2013 yılında 110 milyon dolar 2014 yılında 101 milyar dolar, 2015 yılında ise 45 milyon dolar olmuştur. 2016 yılında 25 milyar dolara gerilemiş, 2017 yılında da 36 milyar dolar 2018 yılında da 25 milyar dolar olduğu tahmin edilmektedir. Son yıllarda hızla gelişen ekonomi ile birlikte ithalat artışı ihracat artışından hızlı olarak gelişmişse de, ihracatta ana kalem olan enerji kaynaklarının uluslararası piyasa fiyatlarındaki artış dolayısıyla söz konusu ticaret fazlası sürmektedir. Katar'ın ithalatında 5 Haziran 2017 tarihinde sonra başlayan blokajın kısa dönemde önemli etkileri olmuş, 2017 yılı ikinci çeyreğinde ithalat birinci çeyreğe göre %11 oranında bir önceki yılın aynı dönemine göre ise %18 oranında gerilemiştir. 2017 yılı üçüncü çeyreğinde ithalattaki düşüş devam etmekle birlikte düşüş hızında azalma görülmüştür. 2017 yılının son çeyreğinde ithalat önemli oranda artarak son 8 çeyrekteki en yüksek seviyeye ulaşmıştır. Sonuç olarak, 2016 yılında 29,7 milyar dolar olan ithalat, 2017 yılında %13 oranında gerileyerek 28,5 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Blokajın Katar'ın ihracatı üzerinde ise herhangi bir negatif etkisi olmamış, ihracat değerleri 2017 yılında petrol fiyatlarındaki artışa da bağlı olarak ikinci çeyrekte artış göstermiştir. Katar'ın ihracatının %90'ına yakını oluşturan sıvılaştırılmış doğalgaz ve petrol ihracatı açık denizlerde seyreden tankerler vasıtasıyla Güneydoğu Asya ve Asya pazarına yapıldığından blokajın Katar'ın ihracat pazarlarına ulaşmasında bir etkisi olmamıştır. Trade map verilerine göre 2016 yılında 55,7 milyar dolar olan toplam ihracat, 2017 yılında %11 oranında artış göstererek 64 milyar dolar 2018 yılında da 83 milyar dolar olarak gerçekleştiği tahmin edilmektedir.

3.6 Dış Ticaret Göstergeleri "Milyon Dolar"

Dış Ticaret (milyar \$)	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018*
İhracat	133 368	136 855	131 592	77 997	55 757	63 890	82 713
İthalat	26 162	27 034	30 448	32 610	29 723	28 530	28 895
Denge	107 206	109 821	101 144	45 361	26 034	35 360	53 818
Hacim	159 530	163 889	162 040	110 582	85 480	92 420	111 608

Kaynak: Trade map *tahmini

[İçindekilere dönüş](#)

3.7 Katar'ın İthalatında Başlıca Ürünler "Bin Dolar"

GTİP	ÜRÜNLER	2016	2017	2018	Ürünün Toplamdaki Payı (%) 2018	Ürünün 2017 - 2018 Yıllarındaki Değişimi (%)
	Genel Toplam	29 722 988	28 528 576	28 894 531	100	1,3
8802	Helikopterler, uçaklar vb;	2 524 225	1 859 598	2 817 472	9,8	51,5
7113	Mücevherci eşyası ve aksamı	1 787 654	1 670 090	1 592 634	5,5	-4,6
8703	Otomobiller	2 034 604	1 445 045	1 566 655	5,4	8,4
8411	Turbojetler, turbopropellerler ve diğer gaz türbinleri	1 332 954	1 390 610	1 442 233	5	3,7
8517	Telefon cihazları,	579 346	728 850	602 318	2,1	-17,4
2710	Petrol yağları	160 409	376 596	393 476	1,4	4,5
3004	İlaçlar (dozlandırılmış)	195 454	301 642	373 343	1,3	23,8
7108	Altın işlenmemiş	292 254	319 744	359 393	1,2	12,4
8906	Diğer gemiler	11 974	2 854	354 072	1,2	12306,2
8544	Kablo ve teller	336 394	316 875	329 850	1,1	4,1
8543	Kendine has fonksiyonlu diğer elektrikli makina ve cihazlar	28 451	21 710	312 595	1,1	1339,9
7308	Demir veya çelikten inşaat ve inşaat aksamı	250 487	253 696	292 026	1	15,1
9403	Diğer mobilyalar ve bunların aksam ve parçaları	306 959	281 038	271 407	0,9	-3,4
8471	Otomatik bilgi işlem mak. bunlara ait birimler;	242 291	276 143	262 775	0,9	-4,8
8537	Elektrik kontrol, dağıtım tabloları, panolar	284 419	291 883	256 678	0,9	-12,1
8481	Musluk, batarya, vana ve valfler	252 961	227 958	255 291	0,9	12
2601	Demir cevherleri ve konsantreleri	479 019	472 362	237 388	0,8	-49,7
8526	Radar cihazları,	6 996	9 609	231 435	0,8	2308,5
8603	Kendinden hareketli demiryolu veya tramvay vagonları	14 713	153 564	210 961	0,7	37,4
9405	Diğer aydınlatma cihazları,	192 681	204 540	205 724	0,7	0,6
8803	88.01 ve 88.02 Pozisyonlarındaki hava taşıtlarının aksam ve parçaları	184 480	161 734	205 375	0,7	27
7408	Bakır teller	179 868	297 028	204 616	0,7	-31,1
7305	Demir veya çelikten diğer ince ve kalın borular	41 955	50 449	202 551	0,7	301,5
8415	Klima cihazları	193 596	224 932	191 038	0,7	-15,1
9401	Oturmaya mahsus mobilyalar ve bunların aksam ve parçaları	135 987	144 019	184 171	0,6	27,9
8704	Eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlar	242 117	230 072	174 146	0,6	-24,3
9306	Bomba, torpido, mayın, güdümlü mermiler vb	20 937	92 150	164 845	0,6	78,9
9102	Kol saatleri, cep saatleri ve diğer saatler	99 530	118 506	156 736	0,5	0
204	Koyun ve keçi etleri (taze, soğutulmuş veya dondurulmuş)	103 585	114 599	147 929	0,5	29,1
207	Kümes hayvanlarının etleri ve yenilen sakatları	190 447	220 656	147 842	0,5	-33
9101	Kol ve cep saatleri ve diğer saatler	91 349	143 679	147 029	0,5	2,3
6802	Yontulmaya veya inşaata elverişli işlenmiş taşlar	164 854	125 590	143 829	0,5	14,5
8504	Elektrik transformatörleri, statik konvertörler	235 688	190 322	141 880	0,5	-25,5
4011	Kauçuktan yeni dış lastikler	109 159	149 498	141 216	0,5	-5,5
8413	Sıvılar için pompalar (ölçü tertibatı olsun olmasın) ve sıvı elevatorleri	174 749	148 873	139 931	0,5	-6
3815	Reaksiyon başlatıcılar, hızlandırıcılar, katalitik müstahzarlar	130 068	103 113	138 000	0,5	33,8
8421	Santrifüjler;	172 956	115 608	137 510	0,5	18,9
1006	Pirinç	135 796	169 354	134 735	0,5	-20,4
8431	İş ve Maden Makinelerinin aksam ve parçaları	194 791	168 161	126 166	0,4	-25
9018	Tıpta, cerrahide, dişçilikte ve veterinerlikte kullanılan alet ve cihazlar	90 308	130 603	125 557	0,4	-3,9

Kaynak: Trademap

[İçindekilere dönüş](#)

3.8 Başlıca Ülkeler İtibarı ile Dış Ticaret

Katar'ın ithalatındaki en önemli ülke ABD olup, bunu Fransa ve İngiltere takip etmektedir.

İthalat yaptığı başlıca ülkeler (bin dolar)

Sıra	Ülkeler	2016	2017	2018	Ülkenin Toplamdaki Payı (%) 2018	Ülkenin 2017 - 2018 Yıllarındaki Değişimi (%)
		29 722 988	28 528 576	28 894 531	100	1,3
1.	ABD	4 926 953	3 124 096	4 423 316	15,3	41,6
2.	Fransa	2 010 297	2 255 303	3 581 474	12,4	58,8
3.	İngiltere	2 569 797	3 119 284	3 080 443	10,7	-1,2
4.	Çin	1 515 659	1 682 330	2 488 628	8,6	47,9
5.	Hindistan	769 355	1 185 159	1 687 586	5,8	42,4
6.	Almanya	2 813 660	2 481 746	1 585 281	5,5	-36,1
7.	Japonya	1 539 287	1 189 847	1 421 904	4,9	19,5
8.	İtalya	998 010	1 052 080	1 291 676	4,5	22,8
9.	İsviçre	841 713	687 874	1 191 677	4,1	73,2
10.	Türkiye	439 142	648 915	1 096 501	3,8	69
11.	Hollanda	467 437	879 828	946 310	3,3	7,6
12.	Singapur	142 482	428 659	813 199	2,8	89,7
13.	G. Kore	535 657	435 692	526 265	1,8	20,8
14.	İspanya	378 011	464 392	470 531	1,6	1,3
15.	Belçika	297 983	359 143	401 194	1,4	11,7

Kaynak: Trade map *tahmini

4. KATAR'IN DIŞ TİCARET POLİTİKASI VE VERGİLER

4.1 Dış Ticaret ve Gümrük Mevzuatı

Katar'ın Körfez İşbirliği Konseyi Gümrük Birliği'nin (KİKGB) 1 Ocak 2003 tarihinde yürürlüğe girmesi, Katar'ın gümrük mevzuatının önemli ölçüde basitleşmesini sağlamıştır. Buna rağmen, uygulamada zaman zaman bürokrasiden kaynaklanan sorunlar, gümrük işlemlerinin uzamasına neden olmaktadır. KİKGB çerçevesinde üye ülkeler, ortak gümrük mevzuatı ve tarifesi uygulamaktadırlar. Bu çerçevede, KİKGB'e giren ürünler, Gümrük Birliği Alanına giriş yaptıkları ilk noktada (single point of entry) gümrük işlemine tabi tutulmaktadır.

Pek çok ürünün ithalatının yapılabilmesi için ithalatçı lisansı gerekmekte olup, bu lisans sadece Katar vatandaşlarına verilebilmektedir. Ülkede sadece yetkilendirilmiş yerel acentaların ithalat yapabilmelerine izin verilmektedir. Bununla birlikte, yerel acentanın yedek parça ve satış sonrası hizmet yükümlülüklerini yerine getirememesi durumunda yerel acenta kullanılması zorunluluğundan vazgeçilebilmektedir. İthalat lisansı, yalnızca Katar Ekonomi ve Ticaret Bakanlığı'na tescilli Katarlı ithalatçılara verilmektedir.

[İçindekilere dönüş](#)

KİKGB çerçevesinde, KİK üyesi ülke menşeli mallar gümrük vergisinden muaftır. Diğer taraftan, Büyük Arap Serbest Ticaret Alanı (GAFTA) içerisinde yer alan Katar, GAFTA doğrultusunda GAFTA'ya üye Arap ülkeleri orijinli mallara gümrük vergisini kaldırmıştır.

4.2 Gümrük Vergileri

Katar'ın KİK üyeliği çerçevesinde üçüncü ülkelere uygulanan gümrük vergisi oranı pek çok ürün için CIF fiyatının % 5'i olarak belirlenmiştir. Mal fiyatının FOB olduğu hallerde CIF fiyat, FOB fiyatın %15 fazlası olarak belirlenir.

Bununla birlikte, bazı temel gıda maddelerinin (buğday, pirinç, mısır, un, çay ve kahve, şeker, baharatlar, yem bitkileri, süt tozu, canlı hayvanlar, taze sebze ve meyveler, deniz ürünleri) ithalatında gümrük vergisi oranı %0'dır. Diğer taraftan tütün, tütün mamulleri ve alkollü içkiler için gümrük vergisi oranı %100'dür.

Aşağıda belirtilen ürünlerin ithalatında farklı gümrük vergisi oranları uygulanmaktadır;

Çimento %20 (Halihazırda %0 olarak uygulanmaktadır)

Çelik (10 mm ve üzeri) %20 (Halihazırda %0 olarak uygulanmaktadır)

Çelik levhalar %20

Üre %30

Müzik aletleri ve sanat eserleri %15

Avrupa Komisyonu'nun <http://mkaccdb.eu.int> adresinden ulaşılabilecek olan Market Access Database, Katar ve pek çok ülkenin uyguladığı gümrük tarifeleri hakkında bilgi vermektedir. Katar Hükümeti ve devlet şirketlerine ait her çeşit eşya ile diplomatik temsilciliklerin ithal ettikleri eşyalar, hayır amaçlı kullanılacak eşyalar, kişisel eşyalar, kullanılmış ev eşyaları, yolcu beraberisi eşya ve hediyeler gümrük vergisinden muaftır. Qatar Industrial Development Bank (Katar Sınai Kalkınma Bankası) tarafından finanse edilen projeler ile ülkede yapılan kapsamlı endüstriyel yatırımlar kapsamında ithal edilecek ekipman ve makineler de gümrük vergisinden muaftır.

4.3 İthalat Yasakları

Katar'a alkollü içkiler, silah ve mühimmat, ilaçlar ve patlayıcı maddelerin ithalatı izne tabidir. Domuz ve domuz ürünleri, pornografik materyaller ve uyuşturucu maddelerin ithalatı yasaktır. Tüm yazılı ve görsel medya malzemeleri sansüre tabidir.

Katar, Arap Birliği'nin İsrail boykot uygulamasına katılmakta olup, ülkeye İsrail mallarının ithalatına izin verilmemektedir.

4.4 Geçici İthalat

Ülkede sürdürülen projeler kapsamında kullanılacak olan ağır iş makineleri ve ekipman, yarı mamul maddeler, fuar ve sergilere katılım amaçlı getirilen eşyalar, tamir veya bakım için getirilen makine ve ekipman, yük taşıma amaçlı konteynerler ve ticari numunelerin geçici ithalatı, ithalatı yapılacak eşya için ödenmesi gereken gümrük vergisi kadar teminatın banka teminat mektubu veya nakden yatırılması halinde mümkündür. Geçici ithalat Gümrük İdaresinin ön onayına tabidir. Geçici ithalat izni 6 aylık süre için verilir ve 6 ay daha uzatılabilir.

[İçindekilere dönüş](#)

4.5 Katar'a İhracatta Gerekli Belgeler

Katar'a ihracatta gümrük işlemlerini gerçekleştirmek için aranan belgeler menşe şahadetnamesi, fatura, yükleme listesi ve üreticinin İsrail boykot beyannamesidir. Ayrıca hayvansal ürünlerin ihracatında, sağlık sertifikası, "helal sertifikası" ile bitkisel ürünlerde bitki sağlık sertifikası bulunmalıdır.

Faturada mutlaka malın üreticisinin adı, açık adresi olmalı ve kaşesi bulunmalıdır.

Diğer taraftan, satış amaçlı olmayan "numune"ler, ayrı bir fatura ile sevk edilmeli ve faturanın üzerinde mutlaka "not for resale" ibaresi ile fiyat ("value for customs purposes") bulunmalıdır. Diğer taraftan yükleme listesinde paketlerin sayısı ve ağırlığı yer almalıdır. İhracat ve ithalatta en fazla kullanılan ödeme şekli akreditifli ödemedir.

4.6 Standartlar

KİK Gümrük Birliği çerçevesinde, KİK'e üye 6 ülke ortak standartlar oluşturma konusundaki çalışmalarına devam etmektedir. Bununla birlikte, mevcut durum itibarıyla her üye ülke kendi standartlarını uygulamaya devam etmektedir. KİK'e üye ülkelerin uygulamaya başladıkları kontroller ile ilgili olarak Dünya Ticaret Örgütü üyelerine gerekli bildirmeyi yapmamaları sorunlara neden olabilmektedir.

Standartları geliştirme ve uygunluk denetimini yapma görevi, Ekonomi ve Ticaret Bakanlığı gözetiminde bağımsız faaliyet gösteren Qatar General Organization for Standards and Metrology'ye (QGOSM) verilmiştir. Bununla birlikte, Ulusal Sağlık İdaresi, Enerji ve Sanayi Bakanlığı ve Belediye İşleri ve Tarım Bakanlığı, yetki alanlarına giren konularda sözkonusu kuruluşa görüş ve önerilerini iletmektedir.

QGOSM laboratuvarları halihazırda gıda ve inşaat malzemelerini test etmekte ve ölçüm aletlerinin kalibrasyonunu gerçekleştirmektedir. Önümüzdeki döneme ilişkin planlar arasında, sözkonusu laboratuvarların elektrik ekipmanı ve oyuncakların da test edilmesine imkan sağlayacak şekilde geliştirilmesi yer almaktadır. Katar ürün sertifikalandırma işlemlerini ISO standartları çerçevesinde üreticinin uygunluk sertifikası, bildirimi veya ihraç ülkesindeki akredite edilmiş laboratuvarların raporlarına göre gerçekleştirmektedir.

GCC Standards Committee (KİK Standartlar Komitesi) ise 2010 yılına kadar tüm KİK üyelerince uygulanacak olan uygunluk değerlendirmesini (conformity assessment) hazırlamaktadır.

TSE tarafından, Doha Ticaret Müşavirliğimiz koordinasyonu ve desteği ile Katar İçişleri Bakanlığı Sivil Savunma Genel Müdürlüğü'ne (Civil Defence), söz konusu kurumun denetimine tabi yapı malzemelerinin (termal yalıtım malzemeleri, yangına dayanıklı elektrik kabloları, yangın kapıları, yangın söndürücüler vb.) Katar'a ihracatını yapan firmalarımızdan gelen talepler doğrultusunda TSE'nin onaylı laboratuvar olarak kabul edilmesine yönelik başvuru sonucu, TSE ilgili Katar otoritesi tarafından test ve belgelendirme kuruluşu olarak yetkilendirilmiştir.

Ağustos 2017 tarihi itibarıyla, Katar otoritesi yetkilileri, mevcut durumda, Civil Defence kapsamına giren ürünlerde TSE laboratuvarlarının hemen hemen tüm kapsamlarda, ürün belgelendirme alanında ise binalarda termal yalıtım malzemeleri konusunda yetkilendirilmiş olduğunu ifade etmişlerdir.

[İçindekilere dönüş](#)

5. TÜRKİYE İLE TİCARET

Katar, Bakanlığımız tarafından 2018-2019 döneminde Hedef Ülkelerden birisi olarak belirlenmiştir. Ülkede yabancı yatırımcı için potansiyel arz eden en önemli sektör müteahhittir. Katar'da önümüzdeki yıllar için planlanan 200 kadar yatırım projelerinin toplam tutarı yaklaşık 200 milyar \$ düzeyindedir. Bunun % 43'ü altyapıya giderken, kalanı sağlık ve eğitim sektörleri için kullanılacaktır. Sektörde Türk firmalarının en önemli rakipleri İtalya, Almanya, İngiltere ve Çin firmalarıdır. Pazarın küçük olması ve inşaat sektöründe yoğunluklu olması rekabeti beraberinde getirmektedir.

Türkiye ve Katar arasında ikili ticaret hacmi son yıllarda hızla artmıştır. 2010 ve 2011 yıllarında Türkiye Katar'a yönelik olarak ithalat fazlası vermeye başlamıştır. 2012 yılında Katar'a olan ihracatımız % 37 artarak 257 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. 2013 yılında %5 azalarak 244 milyon dolar olmuştur. 2014 yılında Katar'a olan ihracatımız % 41 artışla 344 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. 2015 yılında ihracat artmaya devam ederek 423 milyon dolar olmuştur. 2016 yılında Katar'a olan ihracatımız sırasıyla % 4 artarak 439 milyon dolar, dış ticaret hacmimizde 710 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. 2017 yılında ise Katar'a olan ihracat %48 oranında artarak 649 milyon dolar olmuştur. Katar'a Suudi Arabistan'ın önderliğinde uygulanan ekonomik ve siyasi ambargo nedeniyle, Katar ihracat konusunda Türkiye'ye yönelmiştir. 2018 yılında da ihracat bir önceki yıla göre %69 artarak 1,1 milyar dolara yükselmiş, dış ticaret hacmi de 1.4 milyar olarak gerçekleşmiştir. Katar'ın 2018 yılında toplam ihracatımızdaki payı % 0,7 ve en fazla ihracat yaptığımız ülkeler arasında ise 39. sıradadır.

5.1 Türkiye –Katar Dış Ticaret Göstergeleri bin ABD Doları

YIL	İHRACAT	İTHALAT	HACİM	DENGE
2007	449.962	29.643	479.605	420.319
2008	1.074.012	159.352	1.233.365	914.659
2009	289.363	85.652	375.015	203.710
2010	162.549	177.046	339.595	-14.496
2011	188.137	670.325	858.463	-482.187
2012	257.491	466.498	723.989	-209.007
2013	244.077	373.923	597.942	-129.904
2014	344.806	394.552	739.358	-49.746
2015	423.097	360.978	784.075	62.119
2016	439.142	271.083	710.225	168.059
2017	648.915	264.126	913.615	385.363
2018	1.096.579	335.320	1.431.899	761.250
2018*	263.014	90.878	353.892	172.136
2019*	363.259	64.266	427.525	298.993

Kaynak: TUIK *Ocak-Mart ayı verileri

[İçindekilere dönüş](#)

5.2 Katar'a İhracatımızda Önem Arz Eden Ürünler 1.000 Dolar

GTİP 4'lü	Ürün Adı	2016	2017	2018
	Toplam (diğer ürünler dahil)	439 142	648 915	1 096 579
7113	Kıymetli metaller ve kaplamalarından mücevherci eşyası	6 689	11 509	95 430
9999	Başka yerde belirtilmemiş ürünler	24 091	17 290	74 966
7308	Demir/çelikten inşaat ve aksamı	14 952	16 176	64 904
9403	Diğer mobilyalar vb. Aksam, parçaları	18 105	23 578	42 991
8537	Elektrik kontrol, dağıtım tabloları, mücehhez tablolar	13 868	31 382	31 811
8544	İzole edilmiş tel, kablo; diğer izole edilmiş elektrik iletkenleri;	16 030	11 808	31 557
2710	Petrol yağları ve bitümenli minerallerden elde edilen yağlar	14 923	15 815	25 488
9401	Oturmaya mahsus mobilyalar, aksam-parçaları	7 960	11 474	18 665
9406	Prefabrik yapılar	4 126	8 042	17 241
6203	Erkek/erkek çocuk için takım, takım elbise, ceket vs.	2 061	4 157	15 540
0 407	Kus ve kümes hayvanlarının kabuklu yumurtaları	2 637	10 821	15 511
3923	Eşya taşıma ambalajı için plastik mamulleri, tıpa, kapak, kapsül	1 265	8 540	14 822
9405	Diğer aydınlatma cihazları, lambalar, ışıklı tabela, plaka vb.	6 893	6 703	13 356
5702	Dokunmuş halılar, yer kaplamaları (kilim, sumak, karaman vb)	7 964	10 155	12 978
7326	Demir/çelikten diğer eşya	5 035	8 131	12 717
6802	Yontulmaya, inşaata elverişli işlenmiş taşlar (kayagan hariç)	9 515	10 903	12 023
7216	Demir/alaşımız çelikten profil	1 146	4 964	11 862
7408	Bakır teller	11 060	14 813	11 825
3907	Poliasetaller, diğer polieterler, epoksiit-alkid reçineler vb	67	2 201	10 942
207	Kümes hayvanlarının etleri ve yenilen sakatatı	2 206	8 331	10 743
8535	Gerilimi 1000 voltu geçen elektrik devresi teçhizatı	17 366	25 713	10 590
2402	Tütün/tütün yerine geçen maddelerden purolar,	4 756	11 921	10 412
3402	Yıkama, temizleme müstahzarları-sabunlar hariç	355	1 461	9 910
1806	Çikolata ve kakao içeren diğer gıda müstahzarları	4 884	7 822	9 528
5703	Tufte edilmiş halılar, tufte edilmiş (yer kaplamaları)	818	2 889	9 458
1512	Ayçiçeği, aspir, pamuk tohumu yağları	2 283	10 556	9 457
406	Peynir ve lor	3 518	9 946	9 195
1905	Ekmek, pasta, kek, bisküvi vs.	3 454	6 826	9 181
8462	Metalleri dövme, işleme, kesme, şataflama presleri, makineleri	2 214	5 214	8 761
8418	Buzdolapları, dondurucular, soğutucular, ısı pompaları	4 483	4 766	8 597
8536	Gerilimi 1000 voltu geçmeyen elektrik devresi teçhizatı	7 438	4 515	8 500
6403	Ayakkabı; yüzü deri, tabanı kauçuk, plastik, tabii, suni vb kösele	651	1 707	7 664
8415	Klima cihazları-vantilatörlü, ısı, nem değiştirme tertibatlı	2 779	2 689	7 458
4011	Kauçuktan yeni dış lastikler	5 048	5 933	6 849
7019	Cam lifleri, cam yünü ve mamulleri-iplik, dokuma vb	13	1 946	6 702
3916	Plastikten monofil, çubuk, profiler-enine kesiti > 1mm.	3 535	4 857	6 490
3925	Plastikten inşaat malzemesi	1 697	1 816	6 387
6204	Kadın/kız çocuk için takım, takım elbise, ceket vs.	3 677	5 077	6 345
3917	Plastikten tüpler, borular, hortumlar; conta, dirsek, rakor vb	4 153	4 476	6 294
7610	Alüminyum inşaat ve aksamı	2605	1 704	6 014

Kaynak:Trademap–Tüik

[İçindekilere dönüş](#)

5.3 Katar'da Türk Müteahhitlik Sektörü

Türk firmalarının Katar'daki varlıkları aslen müteahhitlik sektörüne bağlıdır. Ülkemiz müteahhitlik firmalarının tamamladığı veya sürdürmekte olduğu projelerin toplam tutarı yaklaşık 6.7 milyar \$, takip ettikleri projelerin toplam tutarı da 1 milyar \$ civarındadır.

Diğer taraftan, müteahhitlik firmalarımızın, hem Katar  zel sektörünün sahibi olduğu projelerden ve hem de kamu ihalelerinden pay alma şansları oldukça yüksektir. Uluslararası düzeyde önemli bağarılar imza atan müteahhitlik firmalarımız oldukça kısa sürede Katar pazarına en prestijli projelerle girmeyi bağarmıştır.

Firmalarımızın Katar pazarında karşılaştıkları en önemli sorun, ülkenin hızlı büyümesinin getirdiği yüksek enflasyondur. Sürdürülen yoğun alt ve üstyapı yatırımları özellikle yapı malzemelerinin fiyatlarının hızla yükselmesine yol açmıştır. Geçtiğimiz dönemde yaşanan hızlı maliyet artışları, genel anlamda Katar'da faaliyet gösteren tüm müteahhitlik firmalarının ortak sıkıntısı haline gelmiştir. Bununla birlikte, son dönemde dünya finans piyasalarında yaşanan kriz, KÖK bölgesinde sürdürülen kapsamlı üstyapı projelerini olumsuz etkilemiş, buna bağlı olarak da özellikle inşaat malzemeleri alanında yaşanan talep fazlalığını azaltmıştır.

Krizin etkileri tam olarak ortaya çıkmamış olmakla birlikte, Körfezde halihazırda yaşanan yavaşlamanın gerek bölgede, gerek Katar özelinde inşaat malzemeleri fiyatlarının önümüzdeki dönem içerisinde istikrara kavuşmasını sağlayacağı değerlendirilmekle birlikte, orta vadede Katar piyasasındaki yapısal etkenler nedeniyle bu alanda kapsamlı bir iyileşme görülmeyeceği de tahmin edilmektedir.

Bu arada, krizle beraber sektörde rekabet daha da artmıştır. Kriz öncesinde,  rneğin Katar Petrol şirketinin açtığı bir ihaleye verilen teklif sayısı 3-4  geçmezken, kriz sonrasında bu rakam 10 civarına çıkmıştır. Ayrıca, yerli müteahhitlik firmaları, işlerin kendilerine verilmesi konusunda işveren kuruluşlar üzerinde ciddi baskılar uygulamaktadır. Yanısıra, m teahhitlerimizin bu ülkede faaliyet gösteren Teknik Müşavirlik Firmalarıyla iletişimlerinin zayıf olduğu söylenebilir. Bu etkenlerin, yeni işlerin alınmasını olumsuz yönde etkilediğine inanılmaktadır.

Geçtiğimiz dönemde, Türk vatandaşlarına bazı şartlar dahilinde hava alanına varışta vize kolaylığı sağlayan bir uygulama hayata geçirilmemiştir. Buna karşılık, hala Türk ehliyetlerinin Katar makamlarınca kabul görmemesi ve bu nedenle yaşanan gecikmeler, projeler çerçevesinde öngörülemeyen zaman kayıpları yaşanmasına neden olmaktadır.

Diğer taraftan, çalışma hayatına ve şirket kuruluşuna ilişkin mevzuatın sıklıkla değişmesi, ayrıca ihale sisteminin de henüz istenilen düzeyde şeffaf olmaması da m teahhitlerimizin önündeki diğer dolaylı engeller arasındadır. Katar'ın başta inşaat demiri ve  imento olmak üzere inşaat malzemelerinin çok büyük bir kısmını yurtdışından tedarik etmek zorunda olması, özellikle S. Arabistan ve Hindistanın  imento ihracatını ülke içerisindeki projelerde nedeniyle yasaklamaları fiyat istikrarsızlığına neden olmaktadır. Ayrıca, Katar'ının temel inşaat malzemeleri sektöründeki oligopollerin kırılması konusunda etkin bir çaba göstermemesi, diğer taraftan Doha Limanının düşük kapasitesi nedeniyle yeterli malzeme tedarikine imkan vermemesi de fiyatlar üzerindeki etkenler olarak sıralanabilir. Ardarda başlatılan projeler, işgücü teminini de zaman içerisinde giderek zorlaştırmıştır.

Katar'da sürdürülen projelerin en önemli yönlerinden bir tanesini kamu ihalelerinin "sabit fiyatlı" olarak gerçekleştirilmesi oluşturmaktadır.

[ indekilere d n s](#)

Bu anlamda, müteahhitlik firmaları gerek yüksek fiyat artışlarından dolayı, gerek projelerdeki değişikliklerin fiyatlara yansıtılmaması nedeniyle önemli risklerle karşılaşmışlardır. Ülke şartlarından kaynaklanan zorlukların farkına varan S. Arabistan ve Kuveytin fiyat artışlarına imkan sağlayan daha esnek kontratlar imzalamaya başlamalarına rağmen Katar'ının sabit fiyatlı kontratlarda ısrarı, özellikle enerji sektöründe sürdürülen projelerde çok büyük gecikmelere yol açmıştır.

Yürürlükteki Anlaşma ve Protokoller

Anlaşma Adı	İmza Tarihi
Ekonomik ve Teknik İşbirliği Anlaşması	11 Mart 1985
Hava Ulaştırması Anlaşması	3 Mayıs 1990
YKTK Anlaşması	24-25 Aralık 2001
ÇVÖ Anlaşması	24-25 Aralık 2001
Ekonomik ve Teknik İşbirliği Karma Komisyonu (KEK) III. Dönem Toplantısı Tutanağı	21 Kasım 2006
Ekonomik ve Teknik İşbirliği Karma Komisyonu (KEK) IV Dönem Toplantısı Tutanağı	13-14 Mart 2011

5.4 Dağıtım Kanalları

Katar'a ihraç edilen bir malın pazardaki başarısı, acenta veya distribütörün pazarlama ağının yaygınlığı ve etkinliği ile doğru orantılıdır. Bu yüzden acenta seçimi oldukça önemlidir. Katar'da iş yapmak isteyen firmaların, pazarın koşullarını ve tüketicinin alışkanlıklarını bilen, yaygın bir dağıtım ağına ve sağlam ilişkilere sahip araçlar ile kuracakları ilişkiler pazardaki başarılarına büyük katkı sağlayabilecektir. Diğer taraftan, kamu sektörünün de ihaleler çerçevesinde mal alımları yaptığı dikkate alındığında, işbirliği yapılacak Katar'lı firmanın seçiminde kamu alımları konusunda gerekli prosedürleri bilmesi, açılan ihaleleri ve değişen mevzuatı sürekli olarak takip etmesi önemli kriterler olarak görülmektedir. Katar yasaları, sadece Katar vatandaşlarının acenta, distribütör veya sponsor olabileceğini belirtmektedir. Ancak, pratikte bazı bakanlıklar Katar Hükümeti ile direkt sözleşmesi olan yabancı firmalar için yerel acenta kullanılması zorunluluğundan vazgeçebilmektedir. Diğer taraftan, Katar Bilim ve Teknoloji Parkında (Qatar Science and Technology Park) % 100 yabancı mülkiyetinde yerel firmalar kurulabilmektedir. Başkent Dohada genel olarak ürünler son kullanıcılara büyük ve gösterişli alışveriş merkezleri (Mollar), daha küçük çarşılar ve sokak dükkanları aracılığıyla ulaşmaktadır. Büyük alışveriş merkezlerinde (City Center ve Villagio gibi) oldukça kaliteli ürünler yüksek fiyatlarla alıcılarla buluşmaktadır. Diğer taraftan büyük alışveriş merkezlerinde yer alan hipermarketlerde ise gıda ürünlerinde beyaz eşyaya, kırtasiye ürünlerinden tekstil ürünlerine pek çok kalem ürün satılmaktadır. Gerek City Center gerekse Villagio alışveriş merkezlerinde Carefour bu tarzda açılan hipermarkettir. Küçük çarşılarda ve sokak dükkanlarında ise daha ziyade Araplar dışında nüfusa hitap eden nispeten kalitesiz ve düşük fiyatlı ürünlere rastlanmaktadır.

[İçindekilere dönüş](#)

5.5 Acentalar

Uluslararası ihalelere açılan projelerin uygulanması dahil Katar’da, diğer körfez ülkelerinde olduğu gibi sponsorluk yani kefalet sistemi uygulanmaktadır. Uluslararası ihalelere göre yürütülen projelerde yasal olarak sponsor bulma zorunluluğu olmamasına rağmen, işin selameti ve etkin yürütülebilmesi için bir sponsorla çalışılması önerilmektedir. Sponsorluğun yasal adı acentalıktır. Sponsor, yabancı firmanın Katar’daki temsilcisi olarak faaliyet gösterir. Sponsor, vize almak ve ilgili kurumlar nezdinde firmayı tanıtmak gibi ihtiyaç duyulan işleri yapar. Sponsorluk Katar vatandaşı olan kişiler veya bu ülkede kurulmuş şirketler aracılığıyla yürütülmekte ve verilen hizmetlerin karşılığı olarak da genellikle işin değer bakımından büyüklüğüne göre % 1-5 arasında komisyon alınmaktadır. Yasal komisyon oranı % 5i geçemez. Projenin büyüklüğü arttıkça komisyon oranı düşer. Bu nedenle etkin ve güvenilir sponsor bulmak pazara girişin esasını oluşturmaktadır. Ancak, bazı sponsorlar sadece yasal formaliteleri yerine getirmek için de tutulabilmektedir. İşler fiilen proje yüklenici firmanın kendi yetkilileri tarafından yerine getirilmektedir. Katar Ticari Acentalar Kanunun en önemli iki prensibi; acentalık yetkisinin yalnızca Katar vatandaşlarına verilmesi ve çalışılan acentanın her şart altında yetkili acenta (exclusive agency) olarak kabul edilmesidir. Bu nedenle firmalarımızın ticari temas kuracakları Katar’lı firmayı doğru tespit etmeleri, ileriye dönük kapsamlı bir işbirliği hedefleniyorsa bir acentalık anlaşması yapmaları önem arz etmektedir. Acentalık verilirken taraflar yapılan acentalık anlaşmasının Arapça nüshası Ekonomi ve Ticaret Bakanlığı Ticari Tescil Bölümünde kayıt altına alınır. Bakanlık sözkonusu acentalık sözleşmesinden kaynaklanan sorunlar konusunda hakemlik görevi de yapar. Bununla birlikte, anlaşmazlık aşılamıyorsa yerel mahkemeler sözkonusu davaya bakabilirler.

5.6 Franchising

Katar’da franchising hızla gelişen bir iş yöntemidir. Katar’lı yatırımcılar, başarısını kanıtlamış yöntemler çerçevesinde istikrarlı bir gelir getiren yatırım olarak gördükleri franchising konusunda istekli davranmaktadırlar. Ağırlıklı ABD firmalarının kontrolünde gelişen pazarda gıda işletmelerinin yanı sıra, spor merkezleri, oto kiralama, tekstil ve hazır giyim, emlak komisyonculuğu da franchise yönteminin hızla yayıldığı sektörlerdir. Yüksek alım gücüne sahip genç nüfus, ülkede çalışmak için bulunan yalnız yaşayan yabancıların çokluğu, alternatif eğlence imkanlarının kısıtlılığı ve Türkiye’ye olan ilgi, özellikle gıda sektöründe franchise vermek isteyen firmalarımız açısından cazip fırsatlar yaratabilecektir.

5.7 Doğrudan Pazarlama

Katar mevzuatlarına göre yabancı firmalar ürettikleri mal ve hizmeti piyasaya, acentaları kanalıyla sunabilirler. Bununla birlikte, bir kamu ihalesi kapsamında faaliyet gösteren yabancı firmalar doğrudan mal ithalatı gerçekleştirebilirler. Öte yandan, Katar’da kurulacak temsilcilikler kanalıyla pazarlama faaliyetleri yürütülebilir. Bununla birlikte, temsilcilik ofisleri de doğrudan ithalat yapamazlar.

[İçindekilere dönüş](#)

5.8 Kamu Alımları

Katar, kamu alımlarında yüksek oranda yerel girdi kullanan tedarikçilere tercihli muamele yapmaktadır. Ayrıca, kamu alımlarında yerel firmalar için % 10 ve KİK üyesi firmalar için ise % 5 oranında fiyat avantajı sağlamaktadır. Katar, Dünya Ticaret Örgütü Kamu Alımları Anlaşmasına (WTO Agreement on Government Procurement) taraf değildir. Hükümet, Katar’da en büyük mal ve hizmet alıcısı konumundadır. Hükümet tarafından gerçekleştirilen alımlar, 8/1976 sayılı Kanun kapsamında düzenlenmektedir. Maliye Bakanlığına bağlı Merkezi İhale Komitesi (Central Tenders Committee-CTC), özellikle mal alımlarına yönelik kamu ihalelerinin önemli bir kısmını ele almaktadır. CTC hakkında gerekli bilgiler ve ihale ilanları, kuruluşun web sitesi www.ctc.gov.qa üzerinden incelenebilir. CTC mal alım ihalelerini büyük çoğunlukla yerel kaynaklardan temin etmektedir. Diğer taraftan, açılan ihalelerin teklif verme süreleri de son derece kısadır. Bu çerçevede, taşıt araçlarından, büro makinelerine kadar üretici firmaların Katar kamu alımlarından pay alabilmeleri ancak etkin bir acenta vasıtasıyla mümkün olabilmektedir. Diğer taraftan, Qatar Petroleum (www.qp.com.qa), Kahramaa (www.kahramaa.com.qa), Ulusal Sağlık Otoritesi (National Health Authority) (www.nha.gov.qa) gibi kuruluşlar, kendi ihalelerini iç ihale birimleri vasıtasıyla gerçekleştirmektedirler. Söz konusu kuruluşlara mal satmak isteyen firmaların veya ürettikleri ürünlerin söz konusu kuruluşlarca açılan ihalelere katılan firmalarca kullanılmasını isteyen firmaların, söz konusu kuruluşlarca “tedarikçi listesine” alınmaları gerekmektedir. İhalelerde genel olarak yerel bankalardan teminat mektubu talep edilmektedir. İhalelerde, büyüklüğe bağlı olarak değişmekle birlikte, katılım için %5, performance bond olarak ise %10 tutarında teminat mektubu alınır. Kamu ihalelerinde genellikle kontratın %20’si teminat mektubu karşılığında peşin olarak ödenir. Hakedişler ödenirken işveren kuruluş hakedişin belirli bir kısmını (iş sonuna kadar – kesin kabule kadar) tutmaktadır. Söz konusu kesintilere faiz uygulanmaz. Bu nedenle, firmaların ödemelerden kaynaklanacak gecikmeyi ve kayıpları teklif aşamasında dikkate alması gerekmektedir. İhale dokümanları aksi belirtilmedikçe Arapça doldurulmalıdır. İstenen standartlar çoğunlukla İngiliz standartları olmakla beraber, son dönemde ABD standartlarının da bazı ihalelerde arandığı gözlemlenmektedir.

5.9 Reklam ve İlan Olanakları

Katar’da en yaygın reklam biçimi, billboardlar ve broşürlerdir. Öte yandan, gazete ilanları, radyo ve TV reklamları da ürün tanıtımı için kullanılan diğer yöntemlerdir. Mevcut PR şirketleri, promosyon faaliyetlerini yürütmek konusunda uzmanlaşmışlardır. Katar’da 3 İngilizce ve 3 Arapça gazete yayımlanmakta olup bu gazeteler aşağıda belirtilmektedir.

Gulf Times (<http://www.gulf-times.com>), The Peninsula (<http://www.thepeninsulaqatar.com>) ve Qatar Tribune (<http://www.qatar-tribune.com>) ve Al-Sharq (Arapça) (<http://www.al-sharq.com>), Al-Watan (Arapça) (<http://www.al-watan.com>), Al-Raya (<http://www.raya.com>) Devlete ait Qatar Radio and Television Corporation, Qatar Television (QTV) ve Qatar Broadcasting Service (QBS) Radyosunu işletmektedir. Her iki kuruluş da yayınlarında reklamlara yer vermektedir. Öte yandan, merkezi Katar’da bulunan ve Arap ülkelerinde son derece etkili olan Al-Jazeera Televizyonu da reklam imkanı sunmaktadır. (<http://www.aljazeera.net>)

[İçindekilere dönüş](#)

Sözkonusu radyo ve TV istasyonlarına reklam veren, diğer taraftan, Katar'da billboard kiralayarak yaygın reklam imkanı sağlayan Q Media Firmasıdır. (<http://www.qmediame.com>)

5.10 Fiyatlandırma

Ürün fiyatlandırması, Katar'ın dünyanın hemen hemen her ülkesinden çok çeşitli malların bulunduğu küçük bir pazar niteliği taşıması nedeniyle son derece önemlidir. Enflasyonun rekor seviyelere ulaştığı bu dönemde tüketiciler fiyatları yakından takip etmekte ve fiyat değişikliklerine ani reaksiyon vermektedirler. Bu nedenle, gıda maddeleri başta olmak üzere pek çok alanda Katar pazarına mal sevkeden firmalar, ürünlerin fiyatında zaman zaman önemli indirimler yaparak tüketici alışkanlıkları oluşturmak ve pazar payını artırmak yönünde çaba sarf etmektedirler. Bununla birlikte yapılan promosyonların ve reklamların etkinliğinin seçilen acentanın veya distribütörün tecrübesine bağlı olduğu unutulmamalıdır. Fiyatlandırmada malın özelliğine bağlı olarak gümrük vergileri ve CIF ulaştırma maliyetleri önemli faktörleri oluşturmaktadır. Katar'da halihazırda KDV ve ÖTV bulunmamaktadır. Fiyatlandırma Katar Riyali üzerinden yapılmalıdır. Katar'da yaygın olarak tedavülde bulunan banknot kupürleri ve madeni paralar aşağıda yer almaktadır. Bu bilgiler, özellikle şekerleme, çikolata, bisküvi-gofret, ciklet gibi çocuklara hitap eden ürünlerin fiyatlandırılması ile pazarda önemli bir yer tutan yabancı işgücüne hitap eden malların fiyatlandırılmasında yardımlar sağlayabilecektir; Madeni paralar: 25, 50 Dirhem Banknotlar: 1, 5, 10, 50, 100, 500 QR

5.11 Satış Sonrası Hizmetler

Satış sonrası servis ve müşteri hizmetleri, Katar'lı acentanın / distribütörün sorumluluğunda değerlendirilir. İthalatçı şirketler, genelde ithal ettikleri ürünler için yedek parça bulundurmakta, ayrıca pazar payına bağlı olarak yetkili servis ağı da kurmaktadır.

5.12 Etiketleme

Katar Halk Sağlığı Bakanlığı tarafından ithal gıda ürünlerinin etiketlenilmesine ilişkin yeni uygulama 1 Ocak 2017 tarihinden itibaren uygulanmaya başlamıştır. Körfez Ülkeleri İşbirliği Standardizasyon Kurulunun Önceden Paketlenmiş Gıda Ürünlerinin Etiketlenmesine ilişkin (Labeling of Prepackaged Food Stuffs) 9/2013 sayılı teknik düzenlenmesine göre, gıda maddeleri paketlerinin üzerinde paketin içindeki her bir maddenin listelemesi ve besin değerinin (karbon hidrat, yağ, protein, lif oranı, enerji gibi) belirtilmesi gerekiyor. Vitamin, mineral ve diğer besin ürünleri gibi katkı maddelerinin besin değerlerinin uluslararası miktar etiketleri kullanılarak belirtilmesi gerekmektedir. (gram, mg, ug, IU ve enerji için kilokalori gibi) Gıda ürünlerinin etiketlenilmesine ilişkin uygulama doğrudan tüketime hazır ya da ısıtıldıktan sonra tüketilebilecek gıdaları kapsamakta olup, ithalatından sonra işleme tabi tutulacak ya da paketlenen ürünler, taze sebze, meyve, balık ve bütün halde ithal edilen etler ile 20 cm²'den küçük paketler ile ticari olmayan yiyecekler bu uygulamaya tabi olmayacaktır.

[İçindekilere dönüş](#)

Bütün su çeşitleri de yeni düzenleme kapsamı dışındadır; ancak mineral oranlarının paket üzerinde bulunması gerekmektedir. Yeni etiketlendirme düzenlenmesine ilişkin uygulamanın ilk aşamasında bilgiler yalnızca İngilizce olabilecektir; ancak ilerleyen dönemde anılan bilgilerin Arapça dilinde de etiket üzerinde yer alması zorunlu hale getirilecektir. Söz konusu bilgilerin üzerinde değişiklik yapılamaz veya bir etiketle tarih değişikliği yapılamaz.

5.13 Ödeme Şekilleri

L/C, Katar'daki en yaygın ödeme biçimidir. Bununla birlikte firmalar; avans ödemesi veya doğrudan transfer gibi diğer ödeme biçimlerini de kullanmaktadırlar. Diğer ödeme şekillerinin kullanılması Katar'lı firma ile kurulan ilişkinin yakınlığına bağlıdır. Halihazırda dış ticaretin finansmanı konusunda faaliyet gösteren 7 yerel (Qatar National Bank-QNB, Doha Bank, Commercialbank, Al Ahli Bank, Qatar Islamic Bank, International Islamic ve International Bank of Qatar) ve 7 uluslararası banka (HSBC, Mashreq Bank, Arab Bank, BNP Paribas, Standard Chartered Bank, United Bank ve Bank Saderat Iran) bulunmaktadır.

5.14 Navlun ve Taşımacılık

Ülkede üç önemli liman bulunmaktadır. Doha Limanı özellikle konteyner ve aktarma limanı olarak kullanılmaktadır. Mesaaieed Limanı ise daha ziyade sanayi ürünleri ve petrol sevkiyatında kullanılmaktadır. Ras Laffan Limanı ise genel olarak doğalgaz sevkiyatının yapıldığı bir limandır. Gemi trafiğinin artmasıyla birlikte Doha Limanı kapasitesini iki katına çıkararak 800.000 TEU'ya ulaşmıştır. Türkiye ile Katar arasında Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Anlaşması bulunmamaktadır. Fakat Türk taşımacıları, 120 dolar karşılığında temin edebildikleri sürücü davetiyesi karşılığında Katar'a karayolu ile taşıma yapabilmektedirler. Güzergâh üzerindeki ülkeler sırasıyla Suriye, Ürdün, Suudi Arabistan ve Katar'dır. Katar'a taşıma yapan araçlarımız Suriye sınırında bulunan Cilvegözü sınır kapısından çıkış yapmaktadır. Karayolu ile İstanbul Katar' arası yapılacak taşımalarda transit süre yaklaşık 10-12 gündür. Komple tır navlun ücreti ise yaklaşık 4.500-5.500 dolar arasındadır. Doha Uluslararası Havaalanındaki hava trafiği hızla artmakta olup, yeni bir havaalanı inşası devam etmektedir. Katar' Hava Yolları özellikle 1997 yılından itibaren büyümesine hız vermiştir. Katar'ın bir GCC (Körfez İşbirliği Ülkeleri) ülkesi olması sebebiyle, karayolu ile gönderilen araçların gümrüklemesi Suudi Arabistan Hadise kapısında yapılmaktadır. Bu kapıda araçların içini görüntüleyebilen sınırlı sayıda X-ray cihazının bulunması, ciddi kuyruklar oluşturmakta ve nakliye ile ilgili sorunlar yaşanmasına yol açmaktadır. Suudi Arabistan gümrük kapısında zaman zaman araçların tamamen boşaltıldığı ve tekrar yüklendiği, yükleme esnasında paketleme listesinde belirtilen kap-kilo detaylarına uyulmadığı ve dolayısıyla açılan beyannamelerle paket listelerindeki uyumsuzluklar nedeniyle bazı gümrük sorunları yaşanabilmektedir.

[İçindekilere dönüş](#)

Hidrokarbon sektöründen elde edilen gelirler özellikle son beş yıl içerisinde ülkenin ulaşım altyapısını çok iyi bir düzeye taşınmasında kullanılmıştır. Ülkede kara ulaşım ağı başkent Dohayı önemli sanayi, gaz ve petrol şehirlerine bağlamaktadır. Katar ve Bahreyn'i deniz üzerinde kurulacak 40 kmlik bir köprü ile birbirine bağlayacak olan, yaklaşık 3 milyar \$a mal olacak "Dostluk Köprüsü" de ulaştırma sektöründeki önemli projelerden birisi olarak ortaya çıkmaktadır. Katar-Bahreyn arasındaki karayolunun gelecek 10 yıl içerisinde bitirilmesi planlanmaktadır. Yakın zaman içerisinde, devlet ülkedeki karayollarının modernizasyonu için 3.8 milyar \$ harcamıştır.

6. İŞADAMLARININ PAZARDA DİKKAT ETMESİ GEREKEN HUSUSLAR

6.1 Ticareti Etkileyen Kültürel Faktörler

Katar, yerel halkın tüm nüfusa oranının % 20 düzeyinde olduğu oldukça kozmopolit yapıda bir ülkedir. İş görüşmesi yaparken hangi etnik gruptan kişiyle temas halinde bulunulduğuna dikkat edilmeli ve ona göre davranılmalıdır. Yerel tüccarlar uzun zamanlardan gelen bir ticaret kültürüne sahiptirler ve ticari müzakerelerde oldukça başarılıdırlar. Alışveriş yapılan dükkanlarda ürünler her zaman pazarlığa tabidir. İş görüşmelerine hızlı bir şekilde geçilmemelidir. İş görüşmelerinden önce kişisel konularda sohbet edilmeli, belirli bir zaman geçtikten sonra iş konuşulmaya başlanmalıdır. Toplantılar belirlenenden daha geç başlayabilmektedir. Ancak, sizin toplantılara zamanında gitmeniz uygun olacaktır. Tüm sözlü anlaşmaların aynı zamanda sözleşmeye dökülmesinde fayda vardır. Katar'da işe başlamadan önce karşılıklı güvenin oluşturulması oldukça önemlidir. Katarlı iş adamları bir tanıdık vasıtasıyla iş yapmayı tercih etmektedirler. Kişisel temas oldukça önemli olup, hiç tanımadıkları kişilerle e-posta aracılığıyla ticaret yapılması tercih edilmemektedir. Majlis denen yerde toplanarak konuları daha rahat bir ortamda ve kahve içerek tartışılmakta, toplantılar genellikle sabah ya da akşam saatlerinde gerçekleştirilmektedir. Katar'da aile hayatına çok fazla önem verilmekte aile problemleri nedeniyle iş görüşmeleri yarıda kesilebilmekte ya da iptal edilebilmektedir. Bu ülkede misafir ağırlamaya çok büyük önem verilmektedir. Yemeğin elle yenmesi Araplar arasında oldukça yaygındır. Sol el ile yemek yenmesi uygun karşılanmamakta olup, ayrıca sol el ile hiçbir koşulda yemeğe uzanılmaması veya bir şey iletilmemesi gerekmektedir. Yılın en sıcak ayı olan Ağustos ayında, Ramazan ayı ve dini bayramlarda iş görüşmeleri planlanmaması tavsiye edilmektedir. İslam takviminde ay takvimi kullanılmaktadır. Ay 28 çekmekte ve 12 ay içerisinde 354 gün bulunmaktadır. Bunun neticesinde dini bayramlar her yıl farklı zamanlarda uygulanmaktadır. Randevu talep edilmeden önce bayramların hangi tarihe geldiğine dikkat edilmelidir. İş görüşmeleri için Cuma gününe randevu talep edilmesi hoş karşılanmayacaktır. Cuma günü ibadet ve aile içi toplantılara ayrılmıştır. Katar son yıllarda modernleşmesine hız vermiş bir ülkedir. Ancak, ülkenin modern görüntüsüne bakarak halkın geleneksel yapısı göz ardı edilmemelidir. Dinin politika, sosyal davranışlar ve iş dünyası üzerinde önemli bir yeri vardır. Erkekler arasında el sıkışması yaygındır.

[İçindekilere dönüş](#)

El kalbin üzerine götürülerek de karşı taraf selamlanabilir. En sık rastlanan selamlaşma şekli “Salam alaykum”, “Wa alaykum as-salam” şeklindedir. Selamlaşma için bazı temel Arapça sözcüklerin öğrenilmesinde fayda vardır. Ülke yemekleri ile ilgili konuşmak uygun bir konu olacaktır. Ülkede futbol oldukça popüler olup, konuşma için uygun bir konudur. “İnşallah” kelimesi İngilizce konuşmalarda bile sık sık kullanılmaktadır.

6.2 Pasaport ve Vize İşlemleri

Ülkemiz ile Katar arasında “Diplomatik, Hizmet ve Hususi Pasaport Hamilleri İçin Vizenin Karşılıklı Olarak Kaldırılmasına Dair Mutabakat Muhtırası” 14 Ağustos 2010’dan beri yürürlüktedir. Bu çerçevede, Diplomatik, Hizmet ve Hususi Pasaport hamili Türk vatandaşları Katar’a girişlerinde vizeden muaftır. Umuma mahsus pasaport hamilleri ise, havalimanında turistik amaçlı 2 hafta kalış süreli vizelerini, Katar’da bir otelden rezervasyon yaptırmak ve 100 Katar Riyali ödemek karşılığında alabilmektedirler.

6.3 Resmi Tatiller ve Çalışma Saatleri

Yılbaşı hicri takvime göre belirlenmekte olup Ramazan Bayramı 3 gün Kurban Bayramı ise 4 gün resmi tatil olarak belirlenmiştir.

Çalışma saatleri resmi kurumlar; Pazar-Perşembe: 07:00-14:00, bankalar için; Pazar-Perşembe: 07:30-13:30, özel sektör için ise; 08:00-13:00 ve 15:30-18:30 (Cuma hariç) arasındır.

6.4 Yerel Saat

Türkiye saati ile saat farkı bulunmamaktadır.

6.5 Yerel Ölçü Birimleri

İngiliz ve metrik sistemdir.

6.6 Telefon Kodları

Uluslararası telefon kodu: + 974

6.7 İklim

Yazlar sıcak, kışlar ılıman. En sıcak aylar Mayıs-Eylül. Bu aylarda en yüksek sıcaklık 45 dereceye ulaşmaktadır. En soğuk aylar, Aralık-Mart. Bu aylarda ortalama sıcaklık 10-20 derece arasında değişmektedir. En kurak ay Ağustos en yağışlı ay ise Aralık’tır. Yıllık yağış miktarı 39 mm.’dir. Ülkede su kaynakları oldukça kısıtlı olup deniz suyu arıtma sistemi ülkenin su ihtiyacını karşılamaktadır.

[İçindekilere dönüş](#)

7. FUAR BİLGİLERİ ve FUAR DEĞERLENDİRMESİ

Fuar Bilgileri

Ankara Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği 30 Nisan -1 Mayıs 2019 tarihleri arasında düzenlenen Project Qatar Fuarına, 18 m²'lik bir info-standla katılım sağlamıştır. Söz konusu standta ziyaretçilere sektöre ilişkin olarak hazırlanan bilgilerin yer aldığı flash disk ve sektör broşürü dağıtılmıştır. Buna ilaveten stand ziyaretçilerine ülkemizin kültürünü yansıtan nazar boncukları ve lokum ikram edilmiştir. Söz konusu fuara Ankara Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliğini temsilen Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Recep Şerafettin CECELİ, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcımız Sayın Erkan ASTARCI ve Yönetim Kurulu Üyemiz Sayın Zafer KORKMAZ ile sektör 1 şubesi uzmanı Zeynep Karaosmanoğlu ve İhracat Uygulamaları ve Üyelik Şubesi Müdürü Özlem Yıldız Karaca katılmıştır. Fuarın ilk günü Birliğimiz standını T.C. Büyükelçi Sayın Fikret ÖZER ziyaret etmiştir.



- **Fuar Merkezi:** Doha Convention Centre
- **Fuar Ana Organizatörü:** Troy Expo
- **Fuarın WEB sayfası :** <http://www.projectqatar.com/>

Standı yaklaşık 30 kişi ziyaret etmiş olup, tamamının kartviziti olmadığından olanlardan kart alınmış, diğerlerinin iletişim bilgilerini ve e-maillerini yazmaları talep edilmiştir.

Fuar Değerlendirmesi

Fuar 33 ülkeden 503 katılımcı firmaya ve 23,264 sqm alanda 14.520 ziyaretçiye ev sahipliği yapmıştır. Project Qatar 2019 fuarı süresince Yönetim Kurulumuz info stand ziyaretçilerimiz ve diğer katılımcı Türk firmalar ile fuarın uluslararası katılımcıları bazında incelemeler yapmış ve son zamanlarda artan ticari ilişkilerimizin daha da güçlenmesi gerektiğini vurgulamışlardır. Bu kapsamda Project Qatar dahil olmak üzere Katar'da gerçekleştirilecek olan fuar ve heyet gibi sektörel organizasyonlarda firmalarımızın daha fazla katılım gerçekleştirmeleri beklenmektedir. Katar, Katar Ulusal Vizyonu 2030 (The Qatar National Vision 2030) ve FIFA Dünya Kupası 2022, Katar'ın inşaat endüstrisi için önemli bir büyüme faktörü olarak beklenen 2 büyük proje olarak görüldüğü bilgisi stand ziyaretçilerimiz tarafından alınmıştır.

[İçindekilere dönüş](#)

Halen çeşitli sektörlerde (bina, ağırlama, turizm, ulaşım, altyapı vb.) büyük kalkınma projelerinin sürmekte olan ve Katar'ın yapı sektöründe yeni bir vizyon edinmesini amaçlayan yeni Ulusal Kalkınma Stratejisi (NDS) 2017-2020 süreci ülkemiz adına büyük önem arz ettiği ifade edilmiştir.

Katar inşaat sektörü, Körfez bölgesindeki en hızlı büyüyen inşaat pazarı olup söz konusu büyük projeler için 26 Milyar ABD Doları tahsis edilmiştir ve Katar'ın toplam 2017 harcamalarının% 47'sini oluşturduğu ve Türk firmalarına karşı özellikle sıcak bir yaklaşım olduğu gözlenmiştir.

Devam Eden Projeler

- Burj DAMAC Seaviews in Lusail (WR/RES-07)
- Commercial Boulevard in Lusail BP-18A
- Floresta Gardens Gated Villa Compound in Pearl Qatar
- Barwa Al Baraha - Phase 3
- Q-Post New HQ & Sorting Facility Buildings at Al Thumama

Beklenen Projeler

- Qatar National Rail Scheme
- Gas to Liquids Project-3 (Pearl GTL)
- Local Roads & Drainage Programme
- Ras Gas 3 - Trains 6 & 7
- Sharq Crossing

Katar'da İhale Açan Kurumlar

- ASHGHAL (Public Works Authority) Tenders
www.ashghal.gov.qa/English/Bids/Bids/Pages/default.aspx
- CTC (Central Tenders Committee) Tenders & Auctions
www.ctc.gov.qa/tender-en.aspx
- KAHRAMAA (Qatar Gen.Elec. & Water Corp) Tenders
www.km.com.qa/en/business/tenders/Pages/default.aspx
- QP Supply Management - Tenders
www.qp.com.qa/en/Homepage/SupplyManagement/Tenders.aspx
- QAPCO (Qatar Petrochemical Company Ltd) Active Tenders
www.qapco.com/active-tenders
- QATARGAS (Qatar Liquefied Gas Co. Ltd) Tenders
<http://www.qatargas.com.qa/English/Tenders/Pages/OTenders.aspx>
- RASGAS Tenders
www.rasgas.com/rg/tenders.cfm
- KATARA HOSPITALITY
<http://www.katarahospitality.com/tenders/>

[İçindekilere dönüş](#)

Katar'da Faaliyet Gösteren Yapı Malzemeleri Firmaları**Engineering Building materials co. wll**

PO Box:8639 Doha, Qatar

Tel: (974) 44603776

Fax: (974)44606521

ebmco@qatar.net.qa**Oriental Trading Company**

PO Box:96, Doha, Qatar

Tel: (974) 44423750

Fax: (974)44433573

www.petroservtrading.com**Satco International Trading & Contracting**

PO Box:8859, Doha, Qatar

Tel: (974) 44415927

Fax: (974) 44320031

www.satcointernational.net**Al Rasafa Building Materials Trading LLC**

PO Box:4683, Doha, Qatar

Tel: (974) 44314714

Fax: (974) 44694723

www.alrasafa.com**Arab Building Materials Company of Qatar LLC**

PO Box:3221, Doha, Qatar

Tel: (974) 44600175

Fax: (974) 44600174

<http://abmcdxb.com/about-us/>**Industrial Equipment & Services Co LLC**

PO Box:5722, Doha, Qatar

Tel: (974) 44428544

Fax: (974) 44328132

www.iescoqatar.com**Teyseer Industrial Supplies and Services Co LLC**

PO Box: 40523, Doha, Qatar

Tel: (974) 44585400

Fax: (974) 44602297

www.tissco-qatar.com**Katar'da Faaliyet Gösteren Müteahhitlik Firmaları****Black Cat Construction Co. W.L.L**

PO BOX 10756

Tel: +974 4428 03 33

Faks: +974 4428 03 09

<http://www.blackcat.com.qa>Email: blackcat@qatar.net.qa**Alwafa Trading Co. Wll**

PO BOX 778

Tel :+974 4432 64 80

Faks: +974 4450 48 55

<http://www.alwafatrading.com>Email: info@alwafatrading.com**Almuftah Contracting Co. W.L.L**

PO BOX 875

Tel : +974 4413 03 06 / 07 / 08

Faks: +974 4413 05 52 / 53

<http://www.almuftah.com>Email: civil@almuftah.com**Dar Investment & Development L.L.C**

PO POX 24049

Tel : + 974 4428 98 88

Faks: + 974 4428 98 00

Email: joan@darqatar.com**Al Misnad Readymix & Blocks Co. Wll**

PO BOX 139

Tel : +974 4441 17 23

Faks: +974 4441 17 26

Email: info@almisnadreadymix.com**Al Kaabi Contracting & Trading Co. W.L.L**

PO BOX 550

Tel : +974 4432 94 41 Not Answering

Faks: +974 4441 60 94

Email: kaabicontg@yahoo.com[İçindekilere dönüş](#)

Alaalie international for trading & contracting

PO BOX 40493
Tel : + 974 4443 52 14
Faks: + 974 4443 52 41
Email: info@alaali-int.com

Alomareian Trading & Contracting

PO BOX 22516
Tel : + 974 4450 30 14
Faks: + 974 4450 30 16
Email: amtco@qatar.net.qa

Almadar Contg. & Tradg. Co.

PO BOX 2329
Tel : + 974 4467 44 66 Faks: + 974 4467 13 33
Email: dc@alMadar-holding.com

Alseal Contracting & Trading Co Ltd

PO BOX 3657
Tel : + 974 4468 99 38
Faks: + 974 4469 27 27
Email: alseal@qatar.net.qa

Construction Development Co.

PO BOX 8388
Tel : + 974 4432 67 67 Faks: + 974 4432 30 60
<http://www.cdc-qatar.com>
Email: contact@cdc-qatar.com

Emad Trading & Contracting Est.

PO BOX 13903
Tel : 974 4441 17 15 Faks: 974 4443 34 05
Email: emadcont@gmail.com

Medgulf Construction Co W.L.L

PO BOX 3603
Tel : + 974 4443 15 16 Faks: + 974 4443 35 86
Email: medgulf@qatar.net.qa

National Engineering & Construction Co. W.L.L

PO BOX 17211
Tel : + 974 4443 48 52 Faks: + 974 4436 14 75
Email: gm@necodoha.com

Panorama Contg. & Engg. Svcs. WLL

PO BOX 20070
Tel : + 974 4436 46 20 Faks: + 974 4436 46 23
Email: panorema@qatar.net.qa

Al Attiyah Cont. & Trad. Co.

PO BOX 681
Tel : +974 4443 42 41
Faks: +974 4441 28 72
Email: info@alcatqatar.com

Al Waha Contracting & Trading Co. W.L.L

PO BOX 1486
Tel : + 974 4442 81 67
Faks: + 974 4441 10 75
Email: info@alwaha-qatar.com

Bab Ishtar Trading & Cont. Co.

PO BOX 20633
Tel : + 974 4458 06 18
Email: info@babishtargroup.com.qa

Arabian Construction Engineering Co

PO BOX 1277
Tel : + 974 4441 48 62
Faks: + 974 4443 01 12
Email: acecmain@acecgroup.com

Better Home Decor & Contracting

PO BOX 16732
Tel : 974 4462 68 59 Faks: +974 4462 67 52
Email: Qbetterhome@gmail.com

Hyder Consulting Middle East Ltd

PO BOX 1854
Tel : +974 4442 95 55
Faks: +974 4442 88 74
<http://www.hyderconsulting.com>
Email: doric.glorioso@hyderconsulting.com

Al Darwish Engineering Wll

Tel : + 974 44666405 Faks: + 974 44655442
Email: info@aldarwishmail.com
aldaren1@qatar.net.qa

Gulf Housing

PO BOX 3886
Tel : + 974 4447 70 00 Faks: + 974 4447 75 55
<http://www.gulfhousingqatar.com>
Email: info@gulfcontracting.com

Haya Trading & Contracting Company

PO BOX 4154
Tel : + 974 4441 54 99 Faks: +974 4442 73 27
<http://www.hayagroup.com>
Email: hayaqat@qatar.net.qa

[İçindekilere dönüs](#)

Qatar Building Engineering Co. WLL
PO POX 4571
Tel : + 974 4435 10 50 Faks:+974 4442 65 81
Email: gpec@qatar.net.qa

Jamco Tradg & Contg Co. W.L.L.
PO POX 11168
Tel : + 974 4468 86 72 Faks:+974 4468 86 74
<http://www.jamcoqatar.com>
Email: info@jamcoqatar.com

Satco International Tradg & Contg Est.
PO POX 8859
Tel : + 974 4441 55 64 Faks:+974 4442 28 09
Email: satcotrd@qatar.net.qa

Khalaf Alkaabi Const & Tradg Co
PO POX 4810
Tel : + 974 4487 36 87
Faks: + 974 4487 16 99
Email: khalaf_alkaabi@yahoo.com

Tayseer Tradg & Contg Co.
PO POX 1556
Tel : + 974 4468 79 95
Faks: + 974 4468 53 08
Email: ccm@teyseergroup.com

MIDMAC Contracting Co. W.L.L
PO POX 1758
Tel : + 974 4442 51 25 Faks:+974 4444 08 64
<http://www.midmac.net>
Email: midmac@midmac.net

Unitech Qatar For Building And Construction Materials Ltd
PO POX 23910
Tel : + 974 4468 79 91 Faks:+974 4468 83 69
Email: unitech.qatar@ikkgroup.com

Nexus Contg & Commerce Group W.L.L.
PO POX 22108
Tel : + 974 4444 62 46 Faks:+974 4444 62 42
Email: nexus@qatar.net

United Construction Est
PO POX 1851
Tel : + 974 4432 48 69 Faks:+974 4493 05 46
Email: uce.adminstration@gmail.com

Petra Design (Consulting Architects Engineers)
PO POX 1151
Tel : + 974 4466 43 96
Faks: + 974 4466 49 43
<http://www.petradesign.com.qa>
Email: mail@petradesign.com

Tadmur Cont. & Trdg. Est.
PO POX 6984
Tel : + 974 4466 55 10 Faks:+974 4466 55 02
<http://www.tadmur.com>
Email: baha@tadmur-trading.com

Qatarı Arabian Construction Co. W.L.L
PO POX 24001
Tel : + 974 4442 73 16 Faks:+974 4442 73 10
<http://www.accsal.com>
Email: gacc@qatar.net.qa

Rumaillah Group
PO POX 2
Tel : + 974 4450 88 88
Faks: + 974 4450 88 89
<http://www.rumaillahgroup.com>
Email: info@rumaillahgroup.com

United Consultants
PO POX 9180
Tel : + 974 4431 53 12
Faks: + 974 4431 53 11
Email: us@consultant.com

[İçindekilere dönüş](#)

Katar Firma Rehberleri

Qatar Business Directory

www.mygbd.com

Qtel Yellow Pages www.qatcom.com

[İçindekilere dönüş](#)

Orta Anadolu Demir ve Demir Dışı Metaller İhr. Birliği Katar ihracatımız 2019 ocak mart döneminde geçtiğimiz yıla göre %20 artarak 8,7 milyon USD olarak gerçekleşmiştir. 2018 yılında ihracatımız 37,4 milyon USD olarak gerçekleşmiştir.

GRUPAD	ÜLKE	2017 YILLIK KG	2017 YILLIK USD	2018 YILLIK KG	2018 YILLIK USD	Ocak-Mart 2018 KG	Ocak-Mart 2018 USD	Ocak-Mart 2019 KG	Ocak-Mart 2019 USD
İNŞAAT AKSAMI	KATAR	2.863.645	3.928.879	5.735.355	12.904.462	1.310.665	2.390.630	1.772.383	2.939.636
DİĞER EŞYA(ÖĞÜTÜCÜ BİLYALAR.KAFESLER. TEL	KATAR	422.435	2.277.161	819.541	4.933.788	193.947	959.916	250.801	1.739.807
DEPO.SARNIÇ.VARİL.FİÇİ.KÜV.VB.	KATAR	42.252	436.981	1.886.355	4.479.777	227.918	661.332	525.534	1.710.074
DEMİR ÇELİKTEN DİĞER DÖKME EŞYA(DÜZ KAPAKLI	KATAR	1.123.315	1.206.827	2.208.806	2.345.473	253.172	256.772	623.040	712.313
ALÜMİNYUM VE ALÜMİNYUMDAN EŞYA	KATAR	143.451	987.497	302.934	3.510.674	27.838	153.441	66.112	549.156
DİĞER METALLER VE EŞYA	KATAR	162.539	986.510	92.501	766.966	52.120	312.069	38.630	299.449
DEMİR VE ÇELİK	KATAR	458.369	657.808	2.162.687	2.899.466	679.499	843.110	181.909	228.423
VİDALAR. CİVATALAR. SOMUNLAR	KATAR	182.394	451.080	240.024	666.833	78.090	192.472	92.685	207.367
PROFİLLER	KATAR	229.500	293.985	1.389.653	1.590.218	439.875	469.461	148.224	185.869
DİĞER DEMİR ÇELİKTEN EŞYA	KATAR	59.762	147.678	24.692	40.987	3.465	9.589	25.686	47.008
BAKIR VE BAKIRDAN EŞYA	KATAR	70.424	707.843	12.326	279.993	3.162	109.341	1.224	31.314
BORU BAĞLANTI PARÇALARI	KATAR	18.930	160.569	54.094	378.218	33.840	265.548	3.215	27.793
UZUN ÜRÜNLER	KATAR	11.025	11.296	64.390	80.965	14.110	16.536	14.025	16.610
TELLER	KATAR	0	0	13.950	15.967	1.950	2.087	13.200	15.502
KAPLANMIŞ ÜRÜNLER	KATAR	5.811	26.448	466	622	66	222	5.651	7.913
SOFRA VE MÜTFAK EŞYASI	KATAR	24.720	120.303	63.438	428.973	43.387	310.886	2.651	7.859
SAĞLIĞI KORUYUCU EŞYA(PASLANMAZ ÇELİKTEN L	KATAR	626	7.181	8.244	95.257	1.082	11.641	238	2.349
PREFABRİK YAPILAR	KATAR	31.390	61.635	460.406	805.949	0	0	550	2.205
PASLANMAZ ÇELİK ÜRÜNLERİ	KATAR	212.033	326.079	631.561	1.070.280	215.360	347.605	345	2.017
SIKIŞTIRILMIŞ.SIVI GAZLAR İÇİN KAPLAR	KATAR	447	2.935	4.092	14.443	518	1.700	725	1.036
YARI MAMULLER	KATAR	0	0	1.450	5.075	0	0	464	514
HURDA. GRANÜL. TOZLAR	KATAR	0	0	53.010	129.059	0	0	0	0
KAPLANMAMIŞ ÜRÜNLER	KATAR	0	0	8.208	7.280	8.139	7.200	0	0
BORULAR	KATAR	21.204	354.999	10.789	39.551	602	9.499	0	0
SOBALAR.MUTFAK SOBA VE OCAKLARI.BARBEKÜ. M	KATAR	10.537	5.847	861	4.237	818	4.042	0	0

[İçindekilere dönüş](#)

Türkiye Demir ve Demir Dışı Metaller İhr. Birliği ihracatımız (ocak-mart) geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre %5 azalmış ve 40 milyon USD olarak gerçekleşmiştir. 2018 yılında demir ve demir dışı metaller ihracatımız yaklaşık 192 milyon USD 'dir.

GRUPAD	ÜLKE	2017 YILLIK KG	2017 YILLIK USD	2018 YILLIK KG	2018 YILLIK USD	Ocak-Mart 2018 KG	Ocak-Mart 2018 USD	Ocak-Mart 2019 KG	Ocak-Mart 2019 USD
İNŞAAT AKSAMI	KATAR	8.911.392	15.431.068	31.837.707	65.268.705	5.423.951	9.981.035	8.536.597	16.167.746
ALÜMİNYUM VE ALÜMİNYUMDA	KATAR	1.100.218	5.939.800	2.281.027	15.402.008	412.032	2.235.452	698.492	3.935.931
DEMİR VE ÇELİK	KATAR	12.124.958	8.605.159	31.294.349	26.073.596	7.856.142	6.593.114	5.027.416	3.736.562
DİĞER EŞYA(ÖĞÜTÜCÜ BİLYA	KATAR	3.826.408	8.148.203	4.698.494	12.493.806	1.889.857	3.859.416	670.472	2.542.914
DEPO.SARNIÇ.VARİL.FIÇI.KÜV.V	KATAR	670.079	2.405.973	2.179.146	5.333.713	386.842	1.195.563	742.104	2.528.686
PROFİLLER	KATAR	7.939.663	5.003.403	17.032.459	11.966.169	3.279.261	2.497.243	3.422.397	2.217.936
DİĞER METALLER VE EŞYA	KATAR	1.183.797	5.657.854	1.429.632	8.435.022	371.602	2.082.257	299.203	1.730.428
BAKIR VE BAKIRDAN EŞYA	KATAR	2.313.098	15.483.336	1.996.958	14.556.159	904.621	6.765.639	181.467	1.250.749
DİĞER DEMİR ÇELİKTEN EŞYA	KATAR	426.650	1.006.910	1.099.315	2.122.621	316.666	603.913	518.384	916.965
SOFRA VE MUTFAK EŞYASI	KATAR	301.110	1.978.173	478.659	3.057.824	190.954	1.191.507	155.290	834.727
VİDALAR. CİVATALAR. SOMUNL	KATAR	461.482	1.338.182	606.182	2.421.362	139.683	402.513	211.864	812.820
DEMİR ÇELİKTEN DİĞER DÖKM	KATAR	1.215.811	1.297.734	2.574.439	2.844.417	253.172	256.772	627.401	749.058
BORULAR	KATAR	3.053.862	3.101.419	5.349.380	4.500.133	534.701	560.948	927.880	701.333
SOBALAR.MUTFAK SOBA VE OC	KATAR	408.132	1.305.987	300.183	1.053.009	41.329	128.876	102.639	384.325
PREFABRİK YAPILAR	KATAR	157.896	338.283	581.097	1.080.303	2.400	22.193	183.309	360.734
ÇUBUKLAR	KATAR	218.430	231.536	1.056.005	719.780	344.839	211.728	422.030	349.811
PASLANMAZ ÇELİK ÜRÜNLERİ	KATAR	357.426	526.352	1.741.590	3.954.178	215.510	348.356	110.507	294.345
SICAK HADDE MAMULLERİ	KATAR	745.220	452.326	2.299.465	1.651.655	196.810	131.301	361.336	248.376
TELLER	KATAR	616.090	639.878	3.147.330	3.141.241	1.795.773	1.779.342	286.852	237.945
BORU BAĞLANTI PARÇALARI	KATAR	209.198	750.415	174.836	1.059.245	41.800	303.449	45.114	200.450
SOĞUK HADDE MAMULLERİ	KATAR	1.047.925	749.485	885.025	626.467	251.500	176.913	307.210	196.835
UZUN ÜRÜNLER	KATAR	127.521	127.580	248.682	260.938	18.454	20.430	69.562	66.573
KAPLANMAMIŞ ÜRÜNLER	KATAR	128.714	120.962	357.579	334.911	183.846	154.231	30.080	58.307
YARI MAMULLER	KATAR	29.165	79.525	11.331	30.084	3.626	5.443	7.992	50.571
SAĞLIĞI KORUYUCU EŞYA(PAS	KATAR	45.776	354.590	70.439	491.956	21.881	132.038	4.008	42.935
KAPLANMIŞ ÜRÜNLER	KATAR	204.529	223.955	2.853.873	2.396.084	1.566.523	1.268.129	9.451	15.863
SIKIŞTIRILMIŞ.SIVI GAZLAR İÇİN	KATAR	672	4.657	30.173	117.834	20.189	65.642	1.354	4.458
HURDA. GRANÜL. TOZLAR	KATAR	49.000	30.258	63.010	137.157	0	0	0	0
FİLMAŞIN	KATAR	0	0	1.598.000	854.930	0	0	0	0
YASSI ÜRÜNLER	KATAR	661.274	419.898	0	0	0	0	0	0

[İçindekilere dönüş](#)

7.1 Project Qatar 2019 Fuarı Stant Ziyaretçileri

	İsim Soyisim	Unvan	Firma Adı	Şehir /Ülke	Talep/Bilgi	web	Telefon /Whatsapp	Mail	Fax
1	Adnan Al Mubarak	Managing Partner	Mahara	Doha/Katar	Genel Birlik bilgisi talebi		+97444119532/+97433338179	adnanm.mahara@gmail.com	97444809263
2	Roy Tanjar	Manager	Arabian Duct Factory	Doha/Katar	Galvanizli Sac İçin Üretici talebi	www.aemd.co	+97444513536/+97466493374	roy.tanjar@aemd.co	97444604215
3	Felipe Catino	Eng.	APG Arch.Planning Gr.	Doha/Katar	Çelik Firmaları talebi	www.apgarco.com	+97444311235/+97455993933	apgdoha@apggatar.com.qa	97444436762
4	Shadab Siddiqui	Eng.	Kahrab Market	Doha/Katar	Alüminyum (Profil, sheet etc)		97466702929	info@kahrab@gmail.com	
5	Razeen Rafi	Manager	Three Bees Gr	Doha/Katar	Lojistik Hizmeti Firması	www.3beeslogistics.net	+97444566140/+97477704648	razeen@3beelogistics.net	97444653459
6	Ahmet Elbahrawy	Satış Ekibi	Mekdam Cams	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	https://mekdamholding.com/	+97444059357 /+97450291693	ahmedm@mekdamholding.com	97444059111
7	Nikki Teodoro	Manager	Pro Guide	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.proguideinternational.com	+97444508608 /+97433396991	sales@proguideinternational.com	
8	George Ireig	Eng.	Ess Construction	Beyrut/Lüb.	Yapı Malzemeleri talebi	www.ess.work	+9613190256 / +9611750258	ireig@ess.work	
9	Mazen Bakroun	Manager	Bridge Contracting	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.bridge-emc.com	+97444354384 /+97466721363	gbemc@engineer.com	97444354377
10	Naeem Ul Hassan	Manager	Niagara Trading	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi		97455730473	qqgnuh@gmail.com	
11	Al Anoud Abdul Aziz Al Fuhaid	Specialist	Qatar Chamber of Commerce	Doha/Katar	Ticaret Odası	www.qcci.org	97444559174	alanoud.alfuhaid@qcci.org	97444661728
12	Marian Serbulea	Manager	Umeb Elekt.	Bükreş/Rom .	Elekt. motoru gövdesi için döküm firmaları	www.umeb.ro	40314251200	marian.serbulea@umeb.ro	40314251201
13	Gladson Babu	Manager	BARQ Group	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.barggroup.com	+97444980563 /+97450055930	gladson@barggroup.com	
14	Alireza Haji Ebrahimi	Manager	Foulad Yazd	Tahrân/İran	Yapı Malzemeleri talebi	www.yazdrollingmill.com/en/	+98216165 / +982166436208	a-hajebhrahimi@yazdrollingmill.com	982166424755
15	Mohammad Reyaz	Manager	Bright Inf. System	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.erpbright.com	+97444323763 / +97477706176	mreyaz@bright-itsolutions.com	97444447311
16	Abniyeh Karmaniya	Manager	Abniyeh Karmaniya Kavir Konst.	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi		+983432525960/989139451003	saljughihamed@yahoo.com	
17	Ummer UA	Manager	Bright Doha	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.brightdohatrading.com	97477717534	md@brightdohatrading.com	

18	Fahad Al Jaidi	Manager	AL DAR MIX TRADE	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi		97450647666	darmix.qa@gmail.com	
19	Ahmed Reda Kandil	Manager	AI HATTAB GR.	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.al-hattabgroup.com	+97444775848/+97455370312	customerservice@al-hattabgroup.com	974444774849
20	Aluya Iremhinmhen	Director	Qatar Nigerian Business Council	Doha/Katar	Ticaret Odası	www.qnbusinesscouncil.org	+97444572777 /+97455464027	info@qnbusinesscouncil.org	
21	Raju K	Manager	Grace Eng	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.graceserv.com	97444322786	bdm@graceserv.com	97444248978
22	İlyas MS	Manager	Elektri Al Shaghairi	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.electraqatar.com	+97444431834/ +97477885780	ilyas@electraqatar.com	97444416511
23	Ashraf Mohamed Elsayed	Board Member	IIPG	Kuveyt	Yapı Malzemeleri talebi		+96524588413 /+96594122484	ashrafm@mena-holding.com	96594122484
24	Joji Mathew Elenjikel	Director	ACONTECH ENG	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.aconengg.com	97433077554	service@aconengg.com	97444321570
25	Francis Lloyd de Ramos	Purchasing Manager	BSI Steel	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.bsi-steel.com	+974441114447/97455110059	lloyd.deramos@bsi-steel.com	97444114449
26	Kuldeep Sokhala	Manager	National Heaters Ind	Oman	İklimlendirme Sektörü Parçaları	www.nh-omzest.com	+96824446302/+96899366479	mm-nhi@omzest.com	96824446301
27	Bilal El Assaad	Manager	Khalid Steel Ind.	Doha/Katar	Steel Coils Üreticileri		+97444278327 /97455826844	bilal-assaad@live.com	
28	Jehan Shah	Eng.	Redco Gr	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi		+97444328645/+97455569349	shahjii31@yahoo.com	97444436339
29	Hidayath B	Eng.	Blue Crescent	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.bluecrescentqatar.com	+97444377804/97450700608	sales@bluecrescentqatar.com	97444418567
30	Sinan Kaya	Eng.	Prosol	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.prosolint.com	+97444782523/ +97430471089	sinan.kaya@prosolint.com	
31	Shahbaz Ali	Manager	Smart Tunnelling S.	Doha/Katar	Yapı Malzemeleri talebi	www.smarttunnelling.com	97455251664	shahbaz@smarttunnelling.com	

Aşağıdaki ziyaretçiler yanlarında kart bulunmayan fakat yapı sektörüne yönelik malzeler talep eden ziyaretçilerimizdir.

32	amri-ayman86@yahoo.fr	Manager	HB Contracting	Doha Katar	Yapı Malzemeleri talebi	http://hbkcontracting.com/	(+974) 4445 1111	info@hbkcontracting.com	(+974) 44451000
33	nizayer@arabiqatar.com	Ayman Amri			Yapı Malzemeleri talebi				
34	hajaji1977@yahoo.com	Abdullah Khan			Yapı Malzemeleri talebi				
35	sadiquept@mail.com	Nizar Zafer			Çelik Boru Firmaları				
36	trading@annihmath.com	Ahmed Saced			Yapı Malzemeleri talebi				
37	vigmeashkumar@gmail.com				Yapı Malzemeleri talebi				

38	ceyhanbagci@gmail.com				Hot Rolling Sech.				
39	abdullahkhan78629@yahoo.com				Yapı Malzemeleri talebi				
40	mamoon@hbkcontracting.com				Yapı Malzemeleri talebi				
41	shapang210@gmail.com				Yapı Malzemeleri talebi				

[İçindekilere dönüş](#)